



【1000～2000万円】 Enterprise Sales Executive

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1480679

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 20 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 3か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日、年末年始、慶弔休暇、年次有給休暇、傷病休暇（年10日...）

Refreshed

June 20th, 2024 19:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2210685】

セールスエグゼクティブとして日本を代表する大手製造業顧客を担当し、アカウントプランの作成から実行（提案）まで広くお任せします。

- 新規顧客案件の発掘、既存顧客内での商機の創出
- 当社PLM CAD CAE MBD ALM Digital Manufacturing 製品の営業活動（提案・交渉・契約）

3. 当社内ステークホルダー（ポートフォリオ開発、プリセールスなど）との各種調整業務

※Sales Executive（アカウントマネージャー）の中でも特定の顧客やインダストリーなど担当がそれぞれ決まっています。以下にポジションのタイトルを一覧でご案内いたします。

- ・ Sales Account Orchestrator Automotive industry（自動車関連産業大手メーカー）
- ・ Sales Account Orchestrator Manufacturing Industry（重工、電機、化学、精密機械、食品などあらゆるメーカー）

Required Skills

■必須要件 ・ 法人営業の経験・スキル ・ 営業管理ツール（SFDC等のCRM）に対するリテラシー ・ 顧客とのコミュニケーション能力 ・ 高い好奇心と何事も習得していく意欲を持っていること ■歓迎要件 ・ 製造業に関する知識（自動車・重工などの機械系、電気・電子系、プロセスエンジニアリング系など） ・ ソフトウェアに関する知識（CAD・PLM・CFD・CAE・MBD・MES/MOM・ERPなど製造業向けソフトウェアに関する知識をお持ちであれば尚可）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします