

PDOLE

【未経験可！】 インサイドセールス/営業コンサル/400万～750万円@東京都

新卒や未経験の方でも成長できる、充実した研修プログラムがあるので安心！

Job Information

Recruiter

PDOLE Inc.

Hiring Company

営業戦略に特化したコンサルティング事業会社

Job ID

1480466

Industry

Other (Consulting and Professional Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 7.5 million yen

Refreshed

July 16th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容

同社は、人口減少、高齢化社会における中小企業の課題を解決するため『テクノロジー』×『在宅ワーカー』による『営業の仕組み』が構築できる同社の開発ツールを使用し営業支援を行っております。

その営業支援を行うクライアント先は新規開拓営業により見つけていくこととなりますが、同社ではその新規開拓をするにあたって必要なアポイント取得を在宅ワーカーが担当しております。

今回の募集ポジションの仕事はその在宅ワーカーの管理、指導、進捗確認、業務フローの改善になります。

電話営業・メール営業・Webマーケティング、様々な手法を用いる上で分析により効果の出る施策を割り出すことでアポイ

ントの取得に繋げていきます。

Required Skills

【必須】

- ・ PCスキル（タイピングが問題なくできるレベル）
 - ・ BtoB、BtoC問わず何かしらの営業経験をお持ちの方
 - ・ 仕事に必要な「日本語ビジネスレベル」
- ※営業経験はなくても、BtoB商材を扱う企業に勤め、対顧客と折衝をする経験部署に勤めていた方

【歓迎】

- ・ マネジメント経験
- ※未経験の方も是非ご応募ください。
-

Company Description