

# PDOLE

【英語を活かせる！】M&Aアドバイザー/海外M&Aチーム立ち上げ@東京都

ビジネスにおいて英語での折衝経験がある方は経験やスキルを存分に活かせます。

## Job Information

### Recruiter

PDOLE Inc.

### Hiring Company

後継者不在による社会問題を解決するM&A仲介会社

### Job ID

1480463

### Industry

Other (Banking and Financial Services)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

### Refreshed

November 19th, 2024 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【業務内容】

海外案件専門のM&Aアドバイザーとして、以下のすべての業務に従事していただきます。

- ・ 海外M&A譲渡案件の開拓、提案
- ・ 企業評価、資料の作成
- ・ 買い手企業（国内・海外）への具体的な提案
- ・ 売り手と買い手の面談の調整、同席
- ・ 契約書案作成、条件調整、条件交渉
- ・ クロージング

顧客は海外の企業オーナーなので、メールでのやり取りやアポなどはすべて英語のやり取りになります。そのため、ビジネスにおいて英語での折衝経験がある方は経験やスキルを存分に活かしていただける環境です。

◆研修体制

また同社では1名のアドバイザーが一気通貫でM&Aのプロセスを担当するため、M&Aの流れのすべてを経験することができます。

入社後最初の約1ヶ月は新規開拓に注力していただきます。

その後は新規開拓も引き続き行いながら、受託した案件のディールを進めていきます。

入社初日は、M&Aについての基礎知識や、社内システムの使用方法などの基本的なことについての研修を行います。

顧客とのアポイントも最初は部長やマネージャーのアポに同行したり、逆に同行してもらってフィードバックを受けます。

案件を受託したら、最初の2件を成約するまでは部長やマネージャーと一緒に案件を進めます。

また社内弁護士、会計士、税理士にすぐに相談できる環境があります。

それ以外にも社内での成功事例はすべて社内でも共有されているので、自分の苦手な部分は効率良く学ぶことができます。

---

## Required Skills

【必須】

- ・ 営業経験
- ・ ビジネスでの英会話がスムーズにできる方

【歓迎】

- ・ 代表者/オーナー向けの営業経験者
- ・ M&A仲介経験者
- ・ ビジネスにおいて英語で顧客との折衝経験がある方
- ・ 英語と中国語が話せる方

---

## Company Description