



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／グローバル・リサーチ（海外クライアント・海外案件）【ビジネス分野に特化したナレッジプラットフォームの運営】

主に海外クライアント/海外案件をお任せするため、語学力が活かせるポジションです。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1480362

Industry

Think Tank, Research Institute

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Meguro-ku

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Hourly Rate

想定年収：450万円～810万円 ※月収目安：30万円～52.5万円

Work Hours

10時00分～19時00分（実働8時間00分）

Holidays

■完全週休2日制（土・日） ■年末年始休暇（4日） ■年次有給休暇 ■リフレッシュ休暇 ※年間休日：127日

Refreshed

November 5th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【職務概要】

実務経験から得られる貴重な知見を持つエキスパートと、戦略立案や新規事業開発、DX、組織開発等、様々な課題を抱えるクライアントを、1時間でマッチングする「ビザスクinterview」をご担当いただきます。主に海外クライアント/海外案件をお任せします。

マッチングコンサルタントと協力し、クライアントからの多種多様な依頼に対して、社内外から情報を集め、案件に関連するビジネスや業界を分析を行い、最適な知見を持つエキスパートの提案を通し知見のマッチングを行う仕事です。

日々あらゆる国・地域×業界の依頼に対してリサーチを行い、また多種多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパートとやりとりをしていただきます。

多種多様な業界やビジネスについてリサーチを行う、知見データベースのエキスパートといえるポジションです。

(社内では「リサーチマネージャー/RM」と呼ばれています)

【主な業務内容】

- 多様な依頼案件の要件定義
- 要件に合う業界・職種のリサーチ、最適なエキスパート候補のリストアップ及び提案
- エキスパートのスクリーニング(知見・経験の有無や詳細の確認)
- 提案リストの精査・追加対応
- 開発チームと密に連携し、日々のオペレーションを効率化するシステム開発やクライアント・エキスパートのユーザー体験の向上施策

【主なクライアント】

- 外資/日系をはじめとする大手コンサルティング会社
- 金融機関

【案件の一例】

- 業界動向調査
- M&A/投資判断のための対象市場の環境調査
- 注目のビジネスにおける未来予測
- 新規事業のユーザー調査など

【仕事のやりがい】

- 多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパート、海外拠点在籍のメンバーとやりとりをするグローバルな環境
- 多岐にわたる案件の対応を通して、知的好奇心が満たされる環境
- メイン業務と並行して、データベースを活用した新しいプロダクト作り、業務/組織改善に携わることができる
- 大型のM&Aや投資案件などに世界を大きく動かす案件に間接的に携わることができる
- さらなるニーズ増が見込まれる海外案件を牽引することで事業インパクトを第一線で生み出すことができる

【得られるスキル】

- 高い語学力及びグローバルコミュニケーション能力
- 課題に対する分析力及び課題解決に向けたロジカルシンキング力
- 幅広い業界知識と多面的な視野
- クライアントニーズにあったソリューションを構築する構想力と実行力
- 高いビジネスレベルの顧客に対する提案力
- PDCAを「量×スピード」両軸で回す、業務改善力
- 自ら事業を推進するリーダーシップ力

【キャリアパス】

- プロジェクトマネジメント(クライアントのフロント業務)
- 事業法人部(事業会社向けの提案)
- 新サービスの企画/推進
- 海外拠点 など

【業務範囲について】

雇入れ直後：職務内容を参照ください
変更の範囲：同社における各種業務全般

Required Skills

【必須スキル/経験】

- 顧客折衝経験1年以上
 - ビジネスでの実務英語経験1年以上or海外留学/滞在経験1年以上
- *ご経験とご思考に合わせて、別ポジションなどもご提案させていただく場合がございます。

【歓迎スキル/経験】

- 法人営業
- 英語以外の言語スキル(中国語、タイ語、スペイン語等)
- 目標に対しプロセスを思考し自らやり遂げた経験
- 課題を発見し周囲に働きかけた経験(例：業務オペレーションの改善経験)

Company Description