

**【福岡】 Sales Director | 業界最大手のオフィスサービス企業**

グローバル案件も多数取り扱い！語学力を活かせる環境！

Job Information**Recruiter**

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界120カ国以上でサービスを展開する世界的オフィスブランド

Job ID

1480264

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture, Fukuoka-shi Hakata-ku

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

9:00 – 18:00 (休憩時間1時間)

Holidays

完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed

July 1st, 2024 04:00

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

業界最大手のオフィススペース事業（サービスオフィス / コワーキングスペース）を展開するグローバル企業にて福岡中心に九州地方の営業活動を統括する役割をお任せいたします。同社COOの下、自社ブランドの営業戦略立案・推進、営業チャンネル創出などが期待されます。

【業務詳細】

- セールスリードのコンバージョンを高めることで収益を最大化し、複数のブランドで売上成長を推進する。
- カントリーセールスプランの策定と実行を監督する。
- 新サービス、新拠点の販売機会の発掘。
- マーケティング部門と密接に連携し、新規営業チャネルの機会を特定、顧客獲得に向けたキャンペーンを実施する。
- 強力なブランド・アンバサダーとなり、地域のビジネス・コミュニティとネットワークを築き、市場における情報優位を得る。
- 管轄地域の営業チームのパフォーマンスを向上させる。

社内には外国籍の社員も在籍しており、社内資料も英語が基調となっているため語学力を活かせる・磨くことができる環境です。

様々な層に向けたブランドを展開しており、企業規模や予算、立地、使用用途に合わせた柔軟な提案が可能です。外資系企業の日本進出、地方への企業誘致、個人事業主/小規模事業者向けバーチャルオフィスなど多様な面で価値提供をしています。

Required Skills

- B2Bソリューション/サービス営業およびビジネス開発経験をお持ちの方
- トップラインの売上成長を推進し、業績を向上させてきた実績をお持ちの方
- 顧客ニーズを理解し、問題の解決策を見出すことができる方
- 10名程度のマネジメント経験をお持ちの方
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方

Company Description