



セールスエンジニア（IPカメラ中心）

IPカメラ関連業務経験者必見です！

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00267807

Job ID

1479837

Division

営業部

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 10th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- 製品やソリューションに関する技術的な知識を提供し、顧客のニーズや要件に合わせて適切な製品を提案する
- 各部署と連携し、顧客のニーズや課題に対する解決策を提供する
- 取引先や顧客の技術スタッフに対して、製品の技術的なトレーニングを提供する
- 顧客からのフィードバックを収集し、製品やサービスの改善に役立つ情報を提供する

■選考フロー：

書類選考→面接（2回）→内定

※面接はWEBにて実施しますが、最終面接（役員面接）は原則として、対面での面接をお願いします。（要相談）

■給与補足：

固定残業手当は月、25時間00分該当分

※82,000円(年収500万円の場合)～94,000円(年収800万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給（※事業場外の場合は表記変更されます。）

Required Skills**■必須条件：**

- IPカメラ関連業務に3年以上従事した経験
- IPカメラの動作原理や技術的な仕様に関する深い理解がある方
- セールスエンジニアとしての経験がある方（特にITまたはセキュリティ関連の分野での経験）
- 技術的なコンセプトを非技術者にもわかりやすく説明し、顧客との関係を築くためのコミュニケーション能力がある方
- セールスプロセスや顧客の要件に関する問題を解決できる方
- 日本語ネイティブレベル
- お客様の要望をくみ取り、お客様に寄り添った対応が行えるビジネスコミュニケーション能力のある方
- 協調性を持ち、物事に対して論理的に取り組むことができる方
- 好奇心旺盛で、新しい事も積極的に吸収できる方

Company Description

同社は、データ管理の革新を追求する企業です。高性能なネットワーク接続ストレージ（NAS）製品を提供し、個人から企業まで幅広いユーザーのデータ管理ニーズに対応しています。簡単なインストールと使いやすいインターフェースを特徴とし、安全なデータ保護と効率的なデータ共有を実現します。また、クラウドサービスやバックアップソリューション、監視システムなど多岐にわたる製品とサービスを展開し、総合的なデータ管理ソリューションを提供しています。持続可能なビジネス運営と顧客満足度の向上を目指し、常に技術革新を追求しています。