



## アジアエリア営業

産業機器、精密機器などの営業経験者必見です。

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

**Hiring Company**

Job-00267828

**Job ID**

1479836

**Division**

精機事業本部／営業統括部／半導体装置アジア部／第一営業課

**Industry**

Other (Manufacturing)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5.5 million yen ~ 9 million yen

**Holidays**

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

**Refreshed**

July 10th, 2024 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■業務内容：**

- 半導体メーカーの設備投資予定の情報収集・市場調査／分析。商談を通しての顧客との直接対話や同業他社との交流等も通じて幅広く情報収集。
- 顧客要望（納期、金額、性能等）のヒアリングを行い、受注獲得に向け社内関係者と相談・議論を行い、お客様に最適な提案実施。

- 購入条件の交渉を行い。法務部門等と連携し合意内容の契約書への落とし込み実施。
- 受注獲得装置の生産指示、納期調整を製造部門と行い、出荷、納入、検収までのフォロー。
- 海外顧客向けには、社内及び各国物流部門の担当とも連携しながら海外出荷手続き実施（貿易実務）。
- 納品後の装置に対して追加要望有無をヒアリングし、カスタム改造提案や次期製品開発へのフィードバック実施（アフターセールス活動）。

#### ■選考フロー：

1次面接（現場責任者・人事）→最終面接（部門本部長）

※選考回数・内容について変更となる場合があります。

#### ■給与補足：

基本給の他、時間外手当別途支給

---

### Required Skills

#### 必須条件：

- 産業機器、精密機器などの営業経験者
- メーカー、商社での海外営業経験者
- お客様、現地法人の現地社員とビジネス会話が可能な英語力 ※英語でのプレゼンテーション等資料作成能力は必須
- 海外出張可能な方

#### 歓迎条件：

- 半導体業界やBtoB営業の経験者
- 英語（お客様とのビジネス会話レベル）

---

### Company Description

同社は、世界的な光学機器メーカーです。カメラ、レンズ、顕微鏡、計測機器など、さまざまな光学製品を開発・製造しています。高品質な製品と革新的なテクノロジーで知られ、多岐にわたる分野で幅広いニーズに応えています。研究開発にも力を入れ、先進的な技術を取り入れた製品を提供しています。