



【海外営業（スペイン市場担当）】フレックスタイム制\年収400万円~/@日本を代表する銅箔・電池製造企業

アジア、欧州・中南米などにおける海外営業担当となり、特にスペイン語を生かせます！

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1479729

Industry

General Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba) Station

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

9 : 00~18 : 00（休憩時間60分）※フレックスタイム制(コアタイム10 : 00~16 : 00)

Holidays

年間休日123日 有給休暇 初年度10日（7か月目～） 土、日、祝日 夏季休暇 年末年始休暇

Refreshed

March 19th, 2025 13:01

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Spanish - Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本だけではなく、5拠点（上海、中国、台湾、シンガポール、オランダ）に支店を展開

社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバルゼーションの職場環境です。

未就業経験・第二新卒でも歓迎です！語学力を活かして業務に携われます！

当社は銅箔をはじめ、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要な不可欠な製品・設備及びそれに伴うコンサルティングを提供している専門商社です。

海外営業担当には、海外取引先への銅箔製造設備及び生産ラインに関わるコンサルティングをして頂きます。

ポジション：海外営業

本ポジションは、アジア、欧州・中南米などにおける海外営業担当となり、特に、スペイン語を活かしていただきながらクライアントとの商談を行っていただきます。

【主な業務内容】

- ・ 海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・ 納期管理
- ・ 海外マーケット調査
- ・ 販売促進活動
- ・ 銅箔生産に関わるコンサルティング

部署構成

海外営業は販路の国ごとにチームが構成。自身に親和性の高い国での営業を担っていただきます。

そのため、経験がなくても言語や文化の理解で企業にアプローチすることが可能です。

Required Skills

【必須条件】

- ・ 日本語 流暢（N2レベル以上が望ましい）
- ・ 英語 ビジネスレベル以上
- ・ スペイン語 ビジネスレベル以上
- ・ 業務経験不問

【歓迎条件】

- ・ 国内/海外出張が多いため体力に自信がある方
- ・ トリリンガル歓迎！
- ・ 貿易や海外営業経験者尚可

Company Description