



## Inside Solution Sales Specialist 【CX services】

ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を展開

### Job Information

**Hiring Company**

SAI Digital

**Job ID**

1479467

**Industry**

Digital Marketing

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Shibuya Station

**Salary**

4 million yen ~ 7.5 million yen

**Work Hours**

9:00 ~ 18:00 ◎実働8時間・休憩1時間

**Holidays**

週休2日（例外あり）※土日出勤の場合は代休取得

**Refreshed**

September 27th, 2024 09:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

私たち【SAI Digital】は、アジア太平洋地域を中心としたデジタルマーケティング・コマース・テクノロジーソリューションズプロバイダーです。  
現在、ベトナム、シンガポール、香港、オーストラリア、日本、インドの6カ国で拠点を置いています。

**Hiring Position : INSIDE SOLUTION SALES SPECIALIST**

- Catching inbound and net new qualified leads
- Owning opportunity, validation, and pipeline progression
- Prepare and deliver digital presentations to client for handoff to close sales cycle
- Coaching and collaborating sessions to foster sales leads, growth, and product. knowledge within the sales team
- Establishes robust pipeline within the client CRM and maintains accurate data
- Generating sales strategies for opportunities
- Creation of content for training purposes
- Work with client business segment handling medium to enterprise opportunities
- Work on deals from start to presenting to prospective customers

## 選考プロセス

書類選考→面接3回→内定

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

日本支社本社 東京都渋谷区渋谷2丁目10番15号

最寄り駅：各線渋谷駅 徒歩6分

ハイブリット勤務 (例：週3 出社、週2 テレワーク)

## 年収

年棒制 (年棒を12分割した金額を月々給与として、指定銀行口座へ振込みます)

年棒4,000,000円～7,490,000円 ※経験・能力を考慮の上、決定します。

支払方法：年棒の1/12を毎月支給

## 待遇・福利厚生

社会保険完備 (雇用・労災・健康・厚生年金)

## Required Skills

## Job requirements

- Local Japanese
- Very good English communication (writing & speaking)
- Minimum 2 – 3 years of enterprise software services or digital agency (selling ecommerce and digital marketing services) experience
- Proven experience in exceeding sales quotas and targets
- Familiarity with e-commerce platforms such as Shopify or Salesforce Commerce Cloud will be big plus

## Company Description