



## エリアセールス（福岡）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1479358

**Industry**

Pharmaceutical

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

09:15 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度10日 ※入社当日より付与。初年度は入社月に応じて付与  
月：10...

**Refreshed**

July 6th, 2024 00:00

## General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2225627】

## Accountability

担当県において販売目標を達成することに努める

そのために、生物農薬（IPM、マルハナバチ、バイオスティムラント・土壌改良剤）と化学農薬について普及販売活動を通じて営業利益をあげる

また特約店、JA、小売店、ホームセンターや県指導機関と良好な関係を構築し、持続的なビジネスを構築することに努める

### Responsibilities

- ・ 上長のサポートを受けて、担当県のビジネス環境を理解して、当社の強みを最大化できるエリア戦略を立案し実行する
- ・ 2週間分の予定を事前に上司に報告し、効率的な営業活動を行う
- ・ 社内関係者（物流部、マーケティングなど）と連携をして、ビジネスの最大化を促す
- ・ 農薬取締法、外来生物法など関連法令を遵守した営業活動を行う（法令の詳細はOJTで説明します）。

---

### Required Skills

・ 農業高等学校、農業大学校卒業 ・ 農薬事業または農業分野（農業資材）に関わった経験がある方 ・ 基本的な作物生産、植物生理、植物防疫（昆虫学、病理学）、農産物市場流通 尚可：農薬事業または農業分野に関わる業務経験が3年以上あることが望ましい ・ 顧客と良好な関係性を築くことができるコミュニケーション能力を有すること ・ 論理的な思考、計数管理（売上管理）、プレゼンテーション能力、プロジェクトマネジメント能力を有する事が望ましい ・ 基本的なマイクロソフトオフィス機能を活用できること ・ 普通自動車免許を有すること

---

### Company Description

ご紹介時にご案内いたします