



【半導体商社 No.1】半導体営業

株式会社マクニカでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社マクニカ

Job ID

1479214

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】10日・20日/年（入社月により按分） 【休日】週休二日制 土・日（※年数回土曜出社あり）、祝日、GW、夏季、年末...

Refreshed

June 22nd, 2024 11:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2110368】

■製造業やサービス業、官公庁等、あらゆる業界に向けて世界中から発掘した最新技術で顧客の課題解決を図るソリューション営業です。

最新技術動向の情報提供に始まり、顧客の次世代製品の開発スケジュールやニーズを把握。社内の仕入先担当やエンジニアと連携し、顧客課題を解決し得る最適なソリューションの検討、提案、製品納入までのプロジェクトマネジメントを行います。納入して終わりではなく、不具合発生時のサポート等、顧客に寄り添い事業の成功に向けて伴走します。日本初導入となる最先端の技術に携わることもあり醍醐味のある仕事です。

【事業領域】

・半導体事業、ネットワーク事業、スマートファクトリー事業、モビリティソリューション事業、AI及びDX事業、サービスロボット事業、エネルギー事業、医療/介護事業、IoTセキュリティ事業、セキュリティ事業、コネクティビティ事業、コンサルティング事業

■特徴・魅力：

- ・顧客は日本を代表する大手メーカーが多いため、大きなビジネスを仕掛けることができおり、売り上げも拡大傾向。順調に業績を伸ばしています。
- ・いわゆる汎用メモリ等は扱っていないため、価格と納期が勝負の販売手法では勝負していません。日本でまだ知られていない海外の高付加価値志向の商品をラインナップしている点が強みであり、競合他社の商社との違いです。また、製品毎に技術部隊も存在しており、技術サポートが整っている点も顧客からの圧倒的な信頼感を勝ち得ている一要因となっています。

■高い技術力

商社でありながら、マクニカの社員の約3割はエンジニア。【幅広いテクニカル・サポート】という付加価値をつける【技術商社】としての事業展開がマクニカの最大の強みです。高い技術力が顧客の開発を支え、海外仕入先からは真のパートナーとして高い信頼を得ております。

■高い専門性

マクニカではカンパニー制および戦略子会社性を取っておりますので、営業担当、エンジニア各々が取り扱い製品のスペシャリストとして活動しております。

Required Skills

- ・営業経験をお持ちの方。特に半導体、電子部品等のご経験をお持ちの方は歓迎いたします。異業界出身の方でも、営業で結果を出してこられた方で、挑戦/キャッチアップのご意欲のある方は歓迎いたします。

Company Description

半導体及びネットワーク関連商品の設計開発、輸入販売