



換気送風機器の商品営業企画

大手総合電機メーカーでの募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

大手総合電機メーカー

Job ID

1479096

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

Refreshed

June 22nd, 2024 10:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2207736】

■担当業務と役割

・主な担当業務は、空質商品（換気送風機器）を担当し、自社国内営業所を担当し、営業所共に、代理店・販売会社や工事店などに、商品推進、営業支援、技術支援です。

・国内の営業所は、様々な商品を担当しているので、空質商品への見識も低いので、商品担当営業の代理店・販売会社への推進が鍵になります。営業所とのコミュニケーションを図り、空質商品（換気送風機器）を代理店・販売会社へ推進頂くことに期待します。

・また、常に他社競合がある中、他社比較のフィードバックや件名の課題などを事業側と検討し、新たな商品づくりというのも大事なことです。

■具体的な仕事内容

- ・空質商品（換気送風機器・ジアイーノ）の商品担当として、自社国内営業所を担当。工場側（事業部）から営業所への販売を担当。
 - ・西日本地区の営業担当。拠店は名古屋、大阪、広島、福岡になります。
 - ・各営業部との販売計画の整合と達成への実践。各営業所への換気送風機器の商品推進企画と販売管理（PSI）、収支管理。
 - ・住宅市場：住宅会社、工務店、工事店に対し営業部や代理店と一緒に、住宅換気システムの受注活動技術支援。
 - ・非住宅市場：具体的件名推受注納入進⇒営業所、代理店・販売会社、工事店（サブコン）等と一緒に、受注活動（見積もり提案）。
- 受注後納入（納期調整等）支援。
- ・商品不良等（クレーム等）発生時、営業所と共に一時窓口対応。工場側（品質保証など）と連携し、解決を図る。
-

Required Skills

- 必須要件** ・海外営業経験3年以上 **■歓迎要件** ・ビジネス実務レベルの英語力（TOEIC700点以上） ・エクセル、ワード、パワーポイントなどのOAスキルを有すること（一般レベル） ・空調/換気商材の海外営業 ・マーケティング経験 （経験のない方は、入社後研修を受けて頂きます） ・海外駐在の経験のある方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします