



【東京】 法人営業 (ルート) ※ポテンシャル重視 営業未経験の方も歓迎！

充実した福利厚生と、しっかり休めるワークスタイル！

Job Information

Hiring Company

Toku Pneumatic Co., Ltd.

Job ID

1478524

Division

東京営業所

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Katsushika-ku

Train Description

Sobu Line Rapid (Chiba-Tokyo), Shin Koiwa Station

Salary

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00~17:30

Holidays

土日・祝日、年間休日125日 ※ 年末年始、GW、お盆は7日~9日の休日

Refreshed

July 15th, 2024 00:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- ・グループ工場6拠点・国内営業所7拠点・海外現地法人を含めて世界60カ国に展開
- ・充実した福利厚生と、しっかり休めるワークスタイルで働きやすさは抜群！

- ・20代30代の若手が活躍している職場です。営業未経験歓迎の方も歓迎 ◎要運転免許
- ・長く続けやすく、年間休日125日&退職金制度あり

当社は、TOKUブランドの製品「建機アタッチメント・エアツール」などを取り扱う機械メーカー商社です。グループ創業87年、Made in Japanの高品質な自社製品は海外からも高い評価を獲得。私たちの手がける製品は、世界のありとあらゆる国で活用されています。

建設、自動車整備・製造、船舶製造業など多様な取引先を顧客に有し景気の動向に左右されることなく安定経営を続けているのも当社の強み。さらなる事業拡大に向けて営業体制を強化します。

仕事内容

ルート営業を主体に建機業界、自動車アフターマーケット業界、産業界を主とした営業職をお任せ

- ◆業績に応じて決算賞与も支給
- ◆イチから学べる研修あり

具体的には

- ・ TOKU製品のPR、販売
- ・ 見積作成
- ・ 展示会への参加

既取引のある企業を主体に、建機業界、自動車アフターマーケット業界、産業界の代理店へ製品を提案します。

仕事の特徴

- ・ 1人1~2県を担当。エリア内の取引先をまわるルート営業です。訪問スケジュールなども各自で決めて自由に動いていきます。
- ・ 各拠点のフロントスタッフ（事務）が営業に代わり問い合わせや注文業務を行ってくれるため営業本来の仕事に専念しやすい環境です。
- ・ 競合しにくい製品群・ネームバリューも強み

取り扱い製品

- ・ 建機業界向け **建機アタッチメント、土木建設用エアツール**
- ・ 自動車アフターマーケット業界向け **エアツール（インパクトレンチ等）**
- ・ 産業界向け **エアツール、マテリアルハンドリング**

TOKU製品の販売会社に当たるため、業態は専門商社ですがお客様からは「機械メーカー」の位置づけになります。

年3回の連休&土日祝しっかり休めるワークスタイル

創業から「良い家庭があってこそ良い仕事ができる」の企業風土が根付いている東空販売では、常に「家庭を大事にする」がモットーとなっています。しっかり働いて、しっかり休む。そんな働き方が当社ではできます。

Required Skills

【歓迎します】

- ・ 明るく元気な姿勢で取り組める方
- ・ やってみたい！というやる気のある方
- ・ 営業として長くキャリアを積んでいきたい方

【評価基準について】

既存の商流がメインで、顧客との良い関係性を継続すれば売上を立てることができるため数字のプレッシャーは少なめ。担当エリアの変更もほぼなく長く続けるほど成果が出しやすくなります。

営業所単位での評価もあり、営業成績と目標達成度に応じて賞与で還元！チームで協力しあえる体制のもとで取り組みます。

入社後は？

1. フロント業務にて数か月間のOJT
電話対応、事務処理などを通して、製品・お客様をおぼえていただく総合研修を予定しています。
2. 先輩・上司と顧客訪問に同行
実際の訪問営業を先輩・上司に同行し行います。また各業界の展示会にも出展します。
3. 年に数回社内研修を実施
学びの機会をたくさん用意しています。

勤務地

東京営業所／東京都葛飾区奥戸4-18-9
アクセス／「新小岩駅」よりバス7分

勤務時間

9：00～17：30（休憩時間あり）

給与

月給 226,000円～

- * 上記給与の下限金額を割ることはありませんが、金額は経験内容などにより要相談となります。
- * 通勤手当は別途支給（最大30,000円まで）

初年度の年収
320万円～450万円

昇給・賞与

- ・昇給：年1回（4月）
- ・賞与：年2回（7月・12月）

※会社全体で業績が上がった年は決算賞与も支給あり（昨年も支給）

諸手当

- ・住宅手当：12,000円～90,000円
- ・配偶者手当：8,500円
- ・子供手当：10,000円/人
- ・通勤手当：全額支給（最大30,000円まで）
- ・役職手当

休日・休暇

- ★年間休日125日★
- ・完全週休2日制（土日祝休み）
- ・GW（5～9日）
- ・夏季休暇（8～9日）
- ・年末年始休暇（7～9日）
- ・その他有給休暇、慶弔休暇あり

福利厚生

- ・社会保険完備
- ・財形貯蓄
- ・退職金制度
- ・定年後再雇用制度あり（最大70歳まで）

Company Description