

# PDOLE

【超大手取引先多数】テクニカルコンサルタント/戦略・データコンサルティングファーム@東京

戦略コンサルティングファームとして最大手企業様との上位層との折衝経験が可能です！

## Job Information

### Recruiter

[PDOLE Inc.](#)

### Hiring Company

ビジネス×テクノロジーで事業変革と事業創造を支援するデータソリューションカンパニー

### Job ID

1478494

### Industry

Internet, Web Services

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

Negotiable, based on experience

### Work Hours

09:00-17:00

### Refreshed

November 22nd, 2024 11:01

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【主な業務内容】

- 顧客の課題を徹底的にヒアリングし、本質を見抜く
- 顧客に対する提案やグランドデザイン(ゴールと進め方の定義)の実施
- 要件定義から設計、開発・テスト・導入までのチームリーダーやアーキテクトリーダー
- 顧客側の立場でのプロジェクト推進支援
- 自社の強みである技術を活かした提案を行い、顧客の信頼を獲得する
- テクノロジーや既存技術にとらわれない視点を持った上で、課題解決に向けた最適なソリューションを提案する

- 顧客との良好な関係を構築し、長期的なパートナーシップを築く

---

## Required Skills

### 【必須(MUST)】

- 技術への情熱と探求心
- ソフトウェア開発でのプログラム経験3年以上
- アプリケーション開発だけではなく、システム開発(インフラ構築～)案件への参画経験
- 大規模システム開発プロジェクトでの開発経験
- 新しい技術、未知の領域を面白がれる好奇心
- 常に自分をアップデートする習慣
- あるべき姿を構想できる力
- 課題の本質を見抜く洞察力
- 顧客の事業課題を深く理解し、将来的なビジョンを共有できる力
- 課題解決に向けた具体的なロードマップや最適なソリューションを提案できる創造力
  
- コミュニケーション能力と信頼構築力
- 顧客との会話を楽しむことができる力
- 提案内容を論理的に説明し、顧客を納得させるプレゼンテーション能力
- 顧客との良好な関係を築き、長期的なパートナーシップを築けるコミュニケーション能力
- チームメンバーと協力し、プロジェクトを成功に導ける協調性
- 高い倫理観を持ち、誠実に行動できる責任感と、深い内省力
  
- テキストコミュニケーション主体でのタスク整理と遂行能力、チームメンバーとの協力
- その他
- リモートワーク主体企業での就業経験

### 【歓迎(WANT)】

- ベンチャー企業における開発案件経験
- 変化の激しい環境で迅速かつ柔軟に対応できる力
- 裁量権を持って主体的に行動できる力
- その他
- ソフトウェア開発プロジェクトのプロジェクトマネージャー経験
- ソフトウェア開発プロジェクトのPMO経験
- コンサルティング経験
- ビジネス英語

---

## Company Description