



オーストリア国際物流【Business Development Mgr】フォワード経験者 5.5M～7M+コミッション

残業少なめ、フレックスタイム制、週1日在宅勤務可、柔軟性の高い職場での営業職

Job Information

Hiring Company

[Gebrüder Weiss](#)

Job ID

1478361

Division

営業部

Industry

Logistics, Storage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Hibiya Line, Kayabacho Station

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9 : 00～17 : 30 (休憩1時間)

Holidays

●年間休日122日 (2024年度) ●完全週休2日制 (土日)

Refreshed

July 30th, 2024 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ゲブルダーバイスは、500年以上の歴史をもつ、オーストリアの国際物流企業です。世界30か国、150拠点以上のネットワークにてビジネス展開しております。グローバルネットワークを活用し、お客様の様々なニーズを満たす最適な輸送ルートを確認することにより、お客様の事業の発展をサポートいたします。日本では1999年の創業以来業績を伸ばし続けております。

こんな方にピッタリな職場です。

- 成果が報酬に反映される環境で働きたい方
- ライフワークバランスを保ちながら仕事がしたい方
- 幅広い業務を任されることにやりがいを感じる方
- 小規模の組織でご自身の裁量を発揮し実力を試してみたい方

Business Development Manager

【業務内容】

- 新規顧客の開拓
- 新規顧客・新規ビジネスのSOP作成および関係部署との調整
- 見積・入札およびそのための社内における調整
- ターゲットに基づいた顧客訪問
- CRMシステム内のデータ更新
- 社内海外担当者との緊密な連絡と関係構築

【お任せする仕事】

- 国際航空・海上貨物の新規顧客開拓営業
- 顧客とのリレーションシップ構築、最適な物流モデルの提案
- 見積対応、資料およびプレゼンテーション作成

※現担当者からの引継ぎの時間を充分にとり、徐々に自立した営業活動を展開していただけるようサポートいたします。

※基本的に転勤はありませんが、海外での研修や海外拠点での勤務の可能性もございます。

【勤務地】

東京都中央区

・東京メトロ 東西線・日比谷線「茅場町駅」徒歩5分、半蔵門線「水天宮前駅」徒歩7分

【雇用形態】

正社員

【給与条件】

年収 550万円～700万円

基本給に加え、月次成績によりセールスコミッションを支給

※経験・能力により決定いたします。

※特別賞与の実績あり

【待遇・福利厚生・諸手当】

- 各種社会保険完備
- 通勤手当（全額支給）
- 時間外手当
- 外部研修費用負担
- 勤続表彰制度
- 退職金制度（勤続3年以上より対象）

【就業時間】

9：00～17：30（休憩1時間）フレックスタイム制（コアタイム10:00～16:00）

◆残業月20時間未満

◆試用期間終了後 週1日在宅勤務可

【休日・休暇】

- 年間休日122日（2024年度）
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 有給休暇（10-25日）
- 慶弔休暇
- 産前産後休暇
- 育児休暇

Required Skills

【必要なスキル】

- フォワードでの3年以上の営業経験
- 積極的に取引先開拓ができる方

- 物流業界での営業経験
 - 英語（定型的なメールでのやり取りができる方。会話力があれば尚可）
 - Microsoft Outlook, Word, Excel などの使用経験・能力
-

Company Description