CareerCross by JAC Recruitment

ソリューションプリセールススペシャリスト｜SAP Commerce, Cloud/Shopifyなど導入経験がある方

Eコマースとマーケティングソリューションを提供

Job Information

Hiring Company
SAI Digital

Job ID
1478335

Industry
Internet, Web Services

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
9:00 〜 18:00 ◎実働8時間・休憩1時間

Holidays
週休2日（例外あり） ※土日出勤の場合は代休取得

Refreshed
April 25th, 2025 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English Only)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

プリセールス・セールスエンジニア

▼募集の背景 SAI Digital日本法人は、2016年7月設立で歴史は浅く、組織の人数は9名ではあるものの、一 流のデジタルソリューションを取り扱う弊社サービスの需要は伸び続けております。 そこで、社内組織拡大・強化を実現することで、より多様なクライアントニーズに応え、強固 な信頼関係を確立することを目的に本ポジションの募集をしております。

お客様にSAI Digitalサービスの技術的な説明や提案を行い、営業チームとともにお 客様のビジネス成長の加速化の実現とSAI Digitalとのエンゲージメントを維持することが目的。

お仕事内容
外資系のデジタルマーケティング・コマース・テクノロジーソリューションプロバイダーであるSAI Digitalにて、ファンクショナルコンサルタントの目標は、お客様にSAI Digitalサービスの技術的な説明や提案を行い、営業チームとともにお客様のビジネス成長の加速化の実現とSAIDigitalとのエンゲージメントを維持することです。

具体的には：
・エンドユーザーに対するSAI Digitalのサービスの価値について、技術的な側面から追求し、提案
・エンドユーザーがビジネス発展のための最高のパフォーマンスを実現できるよう、SAI Digitalのプラットフォームソリューション、カスタマイズされた製品デモ、販売段階でのコンセプト実証を提供
・社内営業チームへの技術的指導やコーチング
・弊社と同業界の課題、競合状況、業績動向、主要なビジネス指標、グローバルベンチマーク、ビジネスメリットなど見識を深める
・顧客対応で得られたインサイトや知識を社内プロダクトチームに共有することにより、顧客から常に信頼されるアドバイザーを目指す

▼入社後のスケジュール
1ヶ月目：研修資料や動画を確認いただき、会社やサービスについての理解を深めていただきます。また、サービスを正しく取り扱うためのトレーニングも実施します。
2ヶ月目：現場の仕事の様子を見て体感いただきます。資料作成など簡単なお仕事からお任せしていきたいと考えています。
3ヶ月目：クライアント対応を徐々に始めていただきます。
4ヶ月目以降：クライアントへの提案ができるようになっていただき、独り立ちしていただきます。

トレーニング担当との日々の振り返りを繰り返して着実に成長することができるので安心して入社いただけます！

▼ポジションを通して得られるもの
・大手最先端プラットフォームサービスに関する知識や取り扱い実績
・弊社独自のサービスを通してのCX体験
・様々な引き合いがあり、成長産業で将来性の高い会社での勤務経験

▼SAI Digitalで描けるキャリアパス
(1)プリセールスシニアマネージャーー「チームを育てたい」方向け
(2)ビジネス・コンサルタントー個人の業務を極めたい方向け

選考プロセス
　書類選考→面接3回→内定

雇用形態
　正社員

勤務地
　日本支社本社　東京都渋谷区渋谷2丁目10番15号
　最寄り駅： 各線渋谷駅　 徒歩6分
　ハイブリット勤務 (例：週３出社、週２テレワーク)

年収
　年棒制（年俸を12分割した金額を月々給与として、指定銀行口座へ振込みます）
　年俸4,000,000円～7,490,000円　※経験・能力を考慮の上、決定します。
　月額333,000円～
　支払方法：年俸の1/12を毎月支給

待遇・福利厚生
　社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

Required Skills

応募必要条件
　L言語レベル
　弊社のクライアントは日本人の方が主ですが、本社やオフショアの技術チームは海外にあります。
　　・日本語ネイティブレベル
　　・英語ビジネスレベル以上

　L業務経験
　　・B2Bプリセールス　もしくは　ソリューションエンジニアリング経験　5年以上
　　・コマースソリューション
　　（できればSAP Commerce, Cloud/Sitecore/Magento/Shopify/Salesforce） の提案書/ビジネス文書/デモを作成した経験がある
　　・顧客対応実績のある（BtoC経験）
　　・アジャイルソフトウェア開発プロセスの知識やサービスデリバリーについての見識がある
　　・成長企業顧客、パートナー代理店、社内チームを深く理解し、信頼関係を構築しながら適切なソリューションや提案を提供したいと考えている方

Company Description