

PDOLE

【業界最上位グループ】海外事業推進（責任者候補）/教育ITサービス/年収700～1200万
@東京都

新規事業メンバーとしてジョインし、その後経営幹部へキャリアアップ可能！

Job Information

Recruiter

[PDOLE Inc.](#)

Hiring Company

業界トップクラスの個別塾を運営する総合教育カンパニー

Job ID

1478302

Industry

Other (Education)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

1000-1900

Holidays

◆年間休日114日 ◆週休2日制（土日） ◆GW休暇 ◆夏季休暇（5日） ◆年末年始休暇（5日） ◆有給休暇

Refreshed

July 5th, 2024 11:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】

自社開発しているTOFAS（国際基準の基礎学力測定試験）とDOJO（基礎学力定着のためのICTの学習コンテンツ）を海外に広めるお仕事で、海外開拓営業がメインです。

- ◆海外拠点の新規開拓
- ◆既存顧客との折衝

- ◆ 営業、学習データの分析、改善
- ◆ 開発チームとの連携

【選考プロセス】

書類選考⇒面接2～3回⇒内定

Required Skills

【応募資格】

- ◆ ビジネスや新規事業を立ち上げた経験をお持ちの方
- ◆ 国内外に自社のビジネスやサービスを拡大展開した経験をお持ちの方

【求める人物像】

- ◆ 教育に対して熱い思いをお持ちの方
- ◆ 人とコミュニケーションをとることが好きな方
- ◆ 正解がないことに対しても前のめりに挑戦できる方

◆ キャリアパスについて

新規事業メンバーとしてジョインいただき、将来的には事業責任者や執行役員などの経営幹部へとキャリアアップが可能です。

入社年次に関わらず、成果を上げた方が評価される社風です。

定性面、定量面のどちらも評価します。

Company Description