



# 【シンガポール駐在】物流業界向けシニアコンサルタント/マネージャー

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Singapore

### **Hiring Company**

大手日系コンサルティングファーム

#### Job ID

1478231

### Industry

**Business Consulting** 

### **Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Singapore

### Salary

10 million yen ~ 18 million yen

### Refreshed

July 5th, 2024 02:00

### General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 6 years

### **Career Level**

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

## Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

# Job Description

【ビジネス開拓】 新規顧客を獲得するための戦略計画を策定および実行。 東南アジアの潜在的な顧客にプロアクティブにアプローチを掛け、ニーズを特定し、提案および案件を獲得。 [プロジェクトマネジメント] 顧客やプロジェクトメンバーなどのステークホルダーとの関係を構築・強化・維持。 QCD(品質、コスト、納期)の観点から予算、チーム構成、スケジュール(マスタースケジュール、WBSなど)を検討する。 リスクを早期に発見し、軽減に努める。 プロジェクトのタイムラインと成果物の進捗状況の追跡。課題の追跡とフォローアップ。 テスト管理と設計を含むドキュメントのレビュー。プロジェクト チームのメンバーとベンダー チーム間のコミュニケーションの管理。 【PMO(リーダーレベル)】 クライアントおよびプロジェクト メンバーの利害関係者との関係を構築、強化、維持。 リスクを早期に検出し、リスクを軽減するためにクライアントの利害関係者と協力。 予算、テスト管理、設計を含む書類のレビュー。 プロジェクトメンバーへの適切なフォロー。

海外(東南アジアなら尚可)で物流(倉庫)業務改革・改善プロジェクトを主導した経験。

物流(倉庫)業界におけるITプロジェクトマネジメント分野での関連経験5年以上。

海外での職務経験3年以上。 海外(東南アジアが得意)物流領域の知識(倉庫、Last mile、Forwarding、Maritimeなど。

クライアントとの関係構築に活用できるビジネス洞察力と幅広いIT領域の知見

仮説に基づいて潜在的な顧客を開拓し、提案するスキル 社内外のステークホルダーをマネジメントするスキル

日本の顧客や現地のステークホルダーと連携するためのネイティブレベルの日本語とビジネスレベルの英語。

Company Description