



営業・事業開発

フレックスタイム制/日本国内、および北米、アジアを含む海外に向けたビジネス開発

Job Information

Hiring Company

U-Medico Inc.

Job ID

1477756

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Suita-shi

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

8:30 ~ 17:30 休憩時間 60分

Holidays

完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed

June 24th, 2024 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- 勤務体制はフレックスタイム制を敷いており、従業員の方にも働きやすい環境が整っております。

ユー・メディコの世界レベルの分析・製造サービス事業の国内、および国際的な発展や売上増加を目指した、営業・マーケティング活動、事業開発の戦略的立案・実行

- 新規顧客に対する営業活動を展開し、成長させる。
- 日本国内、および北米、アジアを含む海外に向けたビジネス開発戦略の策定・実行
- 潜在顧客との関係構築と既存顧客との関係強化
- ウェブサイト、ソーシャルメディア、会社プレゼンテーション、パンフレットなどのマーケティング資料、コンテンツの作成を通じた革新的なマーケティングアプローチ
- 学会、展示会、ウェビナーを使ったプロモーションの企画と実施

- 新しいビジネスチャンスを開拓するための、顧客との積極的な交流
 - 新規顧客を獲得するための、戦略的パートナーシップ（CDMO、サプライヤー、クライアントなど）の確立
 - アンケートや顧客、プロジェクトチームメンバーとのコミュニケーションを通じた顧客満足度の確認
 - 科学的な深い専門知識と分野への理解
 - 顧客のニーズの把握とニーズに応えるためのソリューションの開発
-

Required Skills

【必須】

- ライフサイエンス関連企業での営業、マーケティング、渉外部、ライセンス部、事業開発に類する経験5年以上
- 理系学部卒もしくは同等レベルの医・薬・生物・農学・工学系の知識バックグラウンド
- 研究チームを含めて社内外の人材との関係を円滑に築けるコミュニケーション能力
- 変化する状況や環境に適応し、柔軟に対応する柔軟性と適応性
- 協力して目標を達成するために主体的に行動できるリーダーシップ能力

【歓迎】

- 技術系スタートアップ企業での営業・事業開発経験のある方
- マーケティングコンテンツの立ち上げ
- ビジネスレベルの英語力

【社会保険】

- 健康保険
- 厚生年金
- 雇用保険
- 労災保険

【福利厚生】

- 育児休暇（7か月間の男性育休取得の実績あり）
 - 教育支援
-

Company Description