



## アグリ事業営業職（駐在）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1477363

**Industry**

Food and Beverage

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 1か月目から ・米国駐在:9時~18時（休憩1時間、所定労働時間...

**Refreshed**

June 20th, 2024 00:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2222029】

アサヒグループが、年の研究で培った有用微生物活用技術や発酵技術などのバイオテクノロジーの力で持続可能な社会実現を目指し、安心・安全な食の提供（農業・畜産業）、持続可能な暮らしの実現（公共施設の緑化、土壌改良など）といった社会課題解決に対して、技術的なサポートを含めたテクニカルソリューションの提供により、貢献する事業を目指しています。

ビール醸造の副産物である酵母細胞壁を有効活用した農業資材（肥料、バイオスティミュラント等）は、安定した農作物生産や施設の緑化に貢献するとともに、温室効果ガス排出削減などの環境・社会的課題の解決を通じ、持続可能な社会の実現に貢献しています。

■ ビール醸造の副産物である酵母細胞壁を有効活用した農業資材（肥料、バイオスティミュラント等）を、米国子会社に出向し、営業戦略立案から代理店対応、納期/価格交渉、物流部門との調整等、一定の裁量を持って、北中南米の市場開拓を担っていただきます。

---

### Required Skills

【必須】 海外営業経験（BtoBビジネスにおいて海外代理店の開拓や、商社と連携した拡販経験）、ビジネスレベルの英語力、北米駐在可能な方 【学歴】 大卒以上 【尚可】 （１）アグリ関連業界での営業経験 （２）海外勤務経験、（３）土壌学、植物学などの学卒レベルの知識、（４）ビジネスレベルのスペイン語、ポルトガル語の語学力

---

### Company Description

ご紹介時にご案内いたします