



## 戦略営業部

### Job Information

**Hiring Company**

Tajima Industries Ltd

**Job ID**

1477105

**Division**

戦略営業部 欧州販売課

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Aichi Prefecture

**Salary**

5.5 million yen ~ 7 million yen

**Refreshed**

June 27th, 2024 11:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 募集背景

戦略営業部欧州営業課産休欠員の補充および営業強化

#### 業務内容

1. 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大
2. 部・課の立案した欧州成長戦略を係に落とし込み、代理店マネジメントによる販売計画達成
3. 海外市場ニーズの把握と市場分析
4. 海外顧客との関係構築と共同プロジェクトの創出と推進

#### 募集職種

総合職

募集人員数  
1名

配置・配属先  
戦略営業部欧州販売課

---

## Required Skills

### 【要件基準】

1. B2B商材の営業実務経験
2. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
3. ロジカルシンキング、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

### 【歓迎スキル】

- ・ 人材マネジメント経験、ビジネスアナリティクス、データ分析、人材育成力

### 【人柄】

- ・ 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して係の管理を行いながら、結果とスピードを重視し課題解決ができる方

### 【年収】

(想定)年収5,616,000円~7,046,000円

(想定)月額給与384,000円~469,000円

(想定)月額手当20,000円~40,000円

---

## Company Description