



マーケティング部

Job Information

Hiring Company

Tajima Industries Ltd

Job ID

1477102

Division

マーケティング部 セールス ソリューション課

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

July 4th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集背景

マーケティング部セールスソリューション課マネジャークラスの欠員補充

業務内容

1. セールスソリューション課のマネジメント及び下記業務の推進
2. ソフト子会社(Tsoft社)とのシナジー創出と販売戦略の立案
3. アジアを中心とした販売拡大に向けた施策立案と実行
4. ソフトウェア営業/SEの人材育成

募集職種

総合職

募集人員数

1名

配置・配属先

マーケティング部 セールス ソリューション課

Required Skills**【要件基準】**

1. B2Bソフトウェア販売・導入サポートの実務経験
2. 人材マネジメント実務経験
3. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
4. IT基礎知識
5. 戦略構築力、ロジカルシンキング、情報収集力、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎】

- IT関連資格

【人柄】

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して結果とスピードを重視して業務を遂行できる方

【年収】

(想定)年収5,721,000円~7,046,000円

(想定)月額給与391,500円~469,000円

(想定)月額手当20,000円

Company Description