



## マーケティング部

## Job Information

**Hiring Company**

Tajima Industries Ltd

**Job ID**

1477102

**Division**

マーケティング部 セールス ソリューション課

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Aichi Prefecture

**Salary**

5.5 million yen ~ 7 million yen

**Refreshed**

January 8th, 2025 12:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 募集背景

マーケティング部セールスソリューション課マネージャークラスの欠員補充

## 業務内容

1. セールスソリューション課のマネジメント及び下記業務の推進
2. ソフト子会社(Tsoft社)とのシナジー創出と販売戦略の立案
3. アジアを中心とした販売拡大に向けた施策立案と実行
4. ソフトウェア営業/SEの人材育成

## 募集職種

総合職

**募集人員数**

1名

**配置・配属先**

マーケティング部 セールス ソリューション課

---

**Required Skills****【要件基準】**

1. B2Bソフトウェア販売・導入サポートの実務経験
2. 人材マネジメント実務経験
3. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
4. IT基礎知識
5. 戦略構築力、ロジカルシンキング、情報収集力、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

**【歓迎】**

- IT関連資格

**【人柄】**

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して結果とスピードを重視して業務を遂行できる方

**【年収】**

(想定)年収5,721,000円~7,046,000円

(想定)月額給与391,500円~469,000円

(想定)月額手当20,000円

---

**Company Description**