



【日/ネイティブレベル】海外営業/家庭用ガス警報器メーカーのグローバル展開/国内トップシェア@大阪府大阪市

Job Information

Recruiter

[WeXpats Agent / Leverages Corp](#)

Hiring Company

株式会社昭栄商会

Job ID

1476865

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Refreshed

September 18th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社は世界初の家庭用警報器を発売したメーカーであり、市場ニーズに応じた商品開発を行っております。また、売上高・営業利益・経常利益は右肩上がり、家庭用警報器業界トップシェア、東証スタンダード上場企業・自己資本比率70%を超える優良企業です。ガスセンサの開発部門は世界最大規模の研究機関として、革新的な製品を生み出しています。

■やりがい

暮らしの「安心／安全／快適」に貢献できるやりがい

■組織構成

中途入社が9割以上で、入社後に商品知識を身につけられる環境です。商品の知識等は一切無い状態から入社されている方がほとんどであり、専門性を身につける事ができます。

北米もしくはインドを担当エリアとして、自社製品である各種ガスセンサ関連商品の海外営業や販売代理店を通じた商品販

売をおこなっていただきます。

■業務詳細

- ・販売代理店との販売計画の立案、計画に沿って進捗管理
- ・新商品の販売代理店への商品広報
- ・ガスセンサ機器のメンテナンス講習等を販売代理店に対して行う。

■取り扱い商材

自社製「工業用ガスセンサ機器」や「家庭用ガスセンサ機器」

■担当企業

担当国は1～3カ国、販売代理店は1国あたり3～4社程度
エンドユーザーとのやり取りもあります。

■出張頻度

海外出張は1～1.5ヶ月に1回程度、1回あたり1週間～2週間の出張期間です。

Required Skills

【必須要件】

- ・営業経験(有形、無形、営業手法等は問いません)
- ・英語もしくはスペイン語が使える方

<最終学歴>大学院、大学卒以上

【歓迎要件】

<教育制度・資格補助補足>

- 中途採用研修は経験や知識によって臨機に行っています。
- 入社時に簡単な研修を実施後、基本的にはOJTとなります。

Company Description