

Strategic Account Executive- Software

Strategic Account Executive

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1476707

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

16 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

August 6th, 2024 01:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

企業のDX化の推進のためのソフトウェアの提供を通じ多種多様な業界を対象にソリューションを提供する外資系企業。新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張の営業活動、事業戦略の立案実行を行う

Client Details

カナダに本社東京にオフィスを置くソフトウェア業界のリーディングカンパニー 企業のDX推進のため、情報保護、AI分析ツールなどのソフトウェアソリューションを提供する企業。

Description

- 新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張ビジネスの拡大を促進させる
- 事業プランの策定実行
- クライアントとのビジネス関係の維持
- 他チームとの連携マネジメント

Job Offer

- 年収1600万円- 2100万円

- 社会保障完備
- 有給休暇有

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- IT業界で7年以上の経験
 - ソフトウェア、サービス、アウトソーシング、コンサルティングなどのソリューション営業経験
 - 大手製造業向け営業経験
 - システムインテグレーターとしての経験
 - ビジネス英語レベル
 - 東京オフィスに出勤可能な方
-

Company Description

カナダに本社東京にオフィスを置くソフトウェア業界のリーディングカンパニー 企業のDX推進のため、情報保護、AI分析ツールなどのソフトウェアソリューションを提供する企業。