



【法人営業(海外担当)】 残業月20h以内 個人ノルマ無し 業界未経験大歓迎！

自らのアイデアも実現できるフラットな職場環境！

Job Information

Hiring Company

Komehyo Co.,Ltd.

Job ID

1476582

Division

営業部(株式会社コメ兵へ入社後、株式会社KOMEHYOオークションへ出向)

Industry

Retail

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description

Tsurumai Line, Kami Maezu Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00~19:00(8時間勤務・休憩1時間) 月単位の変形労働時間制(週平均労働時間40h・月平均残業時間10~20h)

Holidays

シフト制 週休二日制

Refreshed

July 18th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ハイブランドのリユース品を取り扱う当社にて、海外営業担当として、オークションの海外顧客獲得を目指し、弊社サービス入会までの対応や入会後のフォローをご担当いただきます。

売上や獲得会員数の個人ノルマはありませんが、様々なシチュエーションで顧客対応が求められ、相応のコミュニケーション

ン能力を要する重要なポジションです。

【株式会社KOMEHYOオークションについて】

オークションとは

ブランド買取店や質屋などが参加をし、ブランド品等の買い付けを行う場。

安心して取引ができるBtoB市場の形成のために、“いい商いの場”を提供しております。

コロナ禍においても業績は好調で、さらなる成長を目指して海外展開も進めております。

オークション形式：オンライン

開催ペース：月3回

会員会社属性：古物商を持つ街のブランド買取店や質屋など

出品カテゴリ：宝石・貴金属/時計/ブランドバッグ/ブランドアパレル

【具体的な業務】

- 対象企業リストからの営業活動 (主に電話・WEB商談)
 - 入会見込み対象企業への営業活動 (トライアル参加の呼びかけ電話など)
 - 入会手続き
 - 既存会員様への課題解決 (サイト利用方法、価格相談など)
 - 会員様との相場、商品情報交換
- ※売上や会員獲得数の個人ノルマはありません
 ※会員様と直接お会いすることは少ないですが、営業担当として相応のコミュニケーション能力を要します

【その他】

- 残業は月平均10~20時間程度 (20時間に収まるように調整)
- 当社のオンラインブランドオークションに参加 (商品の出品・購入) していただける会員を増やすことが組織の最大ミッションです。
- 業界経験者は優遇しますが、既に業界未経験者も多数活躍しています。
- 売上や会員獲得数の個人ノルマはありません。
- チーム営業するため、営業担当には会社スマホを持たせず、**CRM**での営業ログ管理をしています。
そのため、夜間や休日に電話対応する心配は不要です。

【所属について】

株式会社コメ兵に入社後、すぐに株式会社KOMEHYOオークションへ出向となります。

既存の当社正社員は全て株式会社コメ兵からの出向者であり、条件は変更無く、出向によるデメリットはありませんので安心ください。

【募集背景】

会員数拡大に向けた戦力強化)のための増員募集です。

【組織構成】

本部長 (40代)、部長1名 (40代)、アカウントマネージャー2名 (30~40代) 一般8名 (20~40代)

※最近入社した2名は、全く異なる業界で営業や顧客対応をしていた方々です。

【当社の特色】

当社の創業は2012年。もともとは株式会社コメ兵の子会社として発足しましたが2020年10月1日にホールディングス体制となり、株式会社コメ兵とともに株式会社コメ兵ホールディングスの子会社となりました。

ブランドバッグ、時計、ジュエリー、アパレルに特化したオークションでは取扱い実績は全国NO.1です。

株式会社コメ兵で培った信用度の高さ、取扱い量、スピード、サービレベルは会員様に高く評価されています。

まだ社員は50名程度、アルバイトを入れても100名程度の組織です。

就業環境や拘束時間管理は整っており、定着率は95%以上を維持しています。

創業以来、高業績+組織拡大を続け、コロナ禍以降も経営は安定しています。

国内需要だけでなく海外事業にも力を入れています。

さらなる成長を目指してシステム投資も積極的に進めており、今後も多くの採用を予定しています。

【雇用形態】

正社員(試用期間3か月・期間中の待遇変更なし)

【年収】

想定年収400~600万程度 (基本給 + 各手当、賞与込み)

月給27~37万程度

※残業手当は別途支給 (1ヶ月単位の变形労働時間制)

※「転勤あり」の職種で想定

※昇給昇格：年1回

※賞与：年2回(7月、12月 年間平均**3.5**ヵ月程度※業績 実績による)

決算賞与の支給がある場合は6月

【勤務地】

名古屋市中区大須4-10-32上前津KDビル8F

上前津駅 (名古屋市営鶴舞線/名古屋市営名城線) -2分

矢場町駅 (名古屋市営名城線) -6分

【勤務時間】

10:00~19:00(8時間勤務・休憩1時間)

月単位の变形労働時間制(週平均労働時間40h・月平均残業時間10~20h)

【休日休暇】

年間115日 年間所定労働時間 1960時間 (12/31、1/1、1/2は全社休業日)

シフト制 週休二日制

部署で調整し24日頃までに翌月シフト決定(希望を優先・土日でも休めます)
 夏季休暇、年末年始休暇の設定は無く、ゴールデンウィークも通常営業
 年末年始は、公休と有給休暇を利用して長期連休とする場合が多い
 有給休暇(入社半年経過後10日付与) ※半日有給休暇の取得可能
 その他(特別・慶弔・産前産後・育児・介護等)
 ※有給休暇と公休を合わせた7連休の年2回取得を推奨

【手当/福利厚生】

社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
 定年：60歳(継続雇用制度あり・65歳まで) 一部役職定年あり(55歳)
 保養施設：エクシブ(全国各地の契約施設が利用可能)
 従業員割引制度
 外部福利厚生制度(ベネフィットステーション)
 寮・社宅：なし
 残業手当：全額支給(月単位の変形労働時間制) ※一定の役職以上は無し
 転勤可能手当：転勤を承諾できる場合に支給(20,000円) ※転勤は当面無し
 役職手当：役職によって支給
 住宅手当：世帯主の場合、扶養あり15,000円、扶養なし10,000円
 地域手当：名古屋の場合15,000円
 家族手当：配偶者10,000円、第1子5,000円、第2子15,000円、第3子30,000円
 (税法上の扶養家族が対象)
 通勤手当：会社規程に従い支給
 時短勤務制度
 メンタルヘルスサポート制度
 財形貯蓄制度
 社員持ち株制度
 ロッカー
 ビル内に共用の休憩室 + 喫煙場所あり
 服装は私服(顧客対応する職種は、対応時のみジャケット+ネクタイ着用)
 自家用車通勤可(要申請・会社にて算出したガソリン代支給、駐車場代は本人負担)
 事務所はフリーアドレス導入

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】

・英語スキル
 英文ビジネスメールや英語でのコミュニケーションを日常的に行っており、海外顧客とコミュニケーションが取れるレベル

【歓迎する経験・スキル】

・法人営業経験者(業界不問)
 ・インサイドセールス/カスタマーサクセス経験者(業界不問)
 ・ブランドリユース業界経験者(バイヤー、買取店スタッフなど)
 ・ブランドバッグ、時計宝石の知識がある方(販売経験など)

【選考プロセス】

面接回数 2回
 適性検査 WEB適性検査あり(一次面接までに自宅のPCで実施)

Company Description