



【大阪】中国メーカーの日本総代理店にて素材の法人営業 | 30~50代活躍中 | 国内外への展示会へ出張あり

出張先は東南アジア・ドイツ等

Job Information

Hiring Company

BOTIAN TRADE JAPAN CO.,LTD.

Job ID

1473436

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:30~18:30 休憩時間：60分 ※残業：10~20時間/月

Holidays

完全週休2日制（土日休み） 年末年始休暇 / 夏季休暇 / 慶弔休暇 / 有給休暇 / 特別休暇

Refreshed

November 12th, 2024 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Chinese (Mandarin) - Basic

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

中国トップクラスのチタンメーカーの総代理店として、日本市場の開拓のための営業職を募集します。既にお取引のあるお客様を中心に、「酸化チタン」をはじめとした化学製品の提案・販売をお任せします。

お取引のお客様は、国内の建築塗料・インキ・製紙などのメーカーです。
先輩の商談に同行して、営業スタイルを学んでいただきながら、ゆくゆくは裁量を持って一人で営業を担当していただけます。

<具体的な仕事内容>

- 既存案件（約7割）・・・問い合わせ対応など含む
- 新規開拓・・・テレアポなど（お客様に合わせて出張する場合があります。）
- 展示会への出店・・・国内（東京・大阪）海外（東南アジア・ドイツ等）
- 海外日系企業への出張 など

<組織構成>15名（社長、副社長、営業、事務計）

中国語と日本語両方を話せる者が多く、日常的に中国語での会話が可能です。
ご希望次第で将来的に東南アジア圏への海外営業に挑戦いただくこともできます。

Required Skills

≪ブランクOK！30～50代活躍中≫

- 業界・業種未経験OK
- 学歴不問
- 何らかの接客・販売経験のある方（商品PRをしてご購入いただいた経験のある方はご活躍いただけます。）
*中国語はできなくても大丈夫です。

【雇用形態】正社員（試用期間：3か月）

【想定年収】400万円～ *スキル・経験・年齢を考慮し決定

- 月給：300,000円～
- 昇給：あり（年1回）
- 賞与：あり（年1回）

【待遇・福利厚生】

- 各種保険完備（雇用・労災・健康・厚生）
- 交通費：全額支給
- 食事手当：7,000円/月
- 出張手当（国内・海外いずれの場合も）
- 敷地内原則禁煙（喫煙専用場所あり）

【休日・休暇】≪年間休日120日≫

- 完全週休2日制（土曜・日曜）
- 祝日
- 有給休暇（入社6ヶ月後に10日付与）
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇
- GW休暇

Company Description