

**DACHSER**  
Intelligent Logistics

物流関連の内勤営業 / Inside Sales Executive | ロジスティックス・フォワーダー業界経験者歓迎します

ハイブリッドワークあり！約40カ国、ドイツ発世界的な輸送・倉庫サービス外資系企業

### Job Information

**Hiring Company**

[Dachser Japan K.K.](#)

**Job ID**

1471974

**Industry**

Logistics, Storage

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

Negotiable, based on experience ~ 6.5 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Refreshed**

November 18th, 2024 02:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**業務目的**

航空・海上輸送及び物流会社をターゲットとし、新規顧客の開拓・既存顧客より売上拡大を図る

**業務内容**

- 新規顧客及び見込み顧客の開拓
- セールスリードからの新規顧客の開拓
- 与えられた営業目標を達成するための、既存顧客の売上拡大と新規顧客の開拓

- 業界や市場動向の把握に基づいた、既存顧客との関係維持・拡大
  - 顧客への最新の価格・見積書の提供と定期的な電話連絡
  - 積極的なマーケット、業界に関する最新情報の共有（社内外）
  - DACHSER及び顧客の標準業務の確実な遵守
  - 顧客管理システム（CRM）の更新
- 

## Required Skills

### 【必須要件】

- 2~4年の営業関連又は顧客対応経験
- 2~4年のフォワーダー又はロジスティクス業界経験
- MS Officeを含むPC操作の実務経験
- 英語での優れたスピーキング、ライティング能力
- 航空貨物および海上貨物の両方の取り扱いに関する知識

### 【歓迎要件】

- 優れたコミュニケーション・対人能力、プレゼンテーションスキルを持っている
  - 積極的でエネルギッシュ、自主性があり、細部に注意を払うことができる
  - 主体的で自己管理能力が高く、かつチームプレーヤーである
- 

## Company Description