



# KKCOMPANY

プロダクトテック- KDDI関連会社/外資系配信サービス/海外本社とのやり取り

2024年台湾市場上場予定で海外本社との英語での積極的なやり取りが発生します

## Job Information

### Hiring Company

KKCompany Japan LLC.

### Job ID

1471330

### Division

Product tech Account Managment

### Industry

Software

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Yamanote Line, Shibuya Station

### Salary

Negotiable, based on experience

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

9:30-18:00 (実働7時間30分/休憩60分)、フレックスタイム導入、リモートワーク導入

### Holidays

年間休日125日、完全週休二日制(土日) 祝日、夏季休暇、年末年始 等

### Refreshed

July 5th, 2024 09:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description****会社概要**

当社は、アジア圏でビジネスを展開するKKCompany Technologies の日本法人であり、KDDI の関連会社です。KKCompany Technologies は、アジアにおけるテクノロジー業界のリーディンググループであり、ソフトウェアサービスのパイオニアです。当社のメイン事業は『音楽ストリーミング事業』、『マルチメディア事業（動画・ライブ配信、アプリ開発）』となります。

**ポジション**

**プロダクトテック (Product Tech)** KKCompany Japan 合同会社は、台湾のKKComapnyの日本法人で事業会社です。国内では音楽配信事業、動画配信SI事業、クラウドDX支援事業を行っています。映像事業では国内配信事業者様のサービス開発においてシステムインテグレーションサービスで支援しており、また自社クラウドサービスBlendVisionを企業向けに提供しています。

Product Techポジションはいわゆる4P(Product/Price/Promotion/Place)を担う製品チームです。日本の営業・マーケティング部門と協働して販促支援を行うとともに、台湾の製品開発部門に対して日本市場ニーズを伝えます。製品のスペシャリストであるとともに日本人における技術情報のハブとして機能します。

また、案件によっては定型のSaaS製品ではなく、製品を用いた特定の機能やシステムの構築が求められる場合には、プリセールスとして営業と一緒に顧客要件の実現を目指します。

- Product: 製品スペシャリストとして国内各部署に対して技術的な支援を行います。また台湾の製品開発チームに市場ニーズや機能要望を取りまとめて提供します。
- Price: 製品価格について市場動向や競合製品価格に基づき、希望小売価格を含む価格戦略を立案します。
- Promotion: Marketingチームが行うウェビナーや展示会を支援し、デモやプレゼンテーションを作成し実行します。
- Place: チャンネルパートナー向けに技術情報や成功事例などのコンテンツを提供し、販促支援をします。
- Pre-Sales: 営業案件において製品が顧客ニーズ/要件を充足するかのアセスメントを行い、SaaS製品で実現できない場合は、ソリューションとして要件の実現ができる台湾のソリューション技術部門と整理した上、営業と協同してソリューション提案を行います。

BlendVisionはKKCompanyが国内外の動画配信事業者のサービスをホストしてきた経験を基にクラウドサービスとして再構成したSaaS製品です。動画配信に求められる主要な機能がわかりやすいUIに統合されており、商用動画配信にとどまらず動画を通じて広く企業のコミュニケーションを促進することができます。BlendVisionの販売はチャンネルパートナー様各社を通じてSales部門で行いますが、Product Techチームは製品スペシャリストとして製品デモやイベントなどの販促活動をSalesのみならずMarketing部門と協力して行います。

またBlendVisionは単なる動画配信機能にとどまらず最新のLLMを用いたChatGPTを活用した新機能をサポートとするエンハンスがあり、こういった新製品企画についてもProduct Techチームが深く関与します。

BlendVisionはSaaS製品にとどまらず、KKCompanyの役務サービスでもあります。KKComapanyは国内外の主要配信事業者のシステムをPublic Cloudにホストし、アプリの開発やサービス運用を支援する技術パートナーです。業務を通じて培った最新技術や知見はソリューションとして昇華されており、単なるSaaSでなくワンオフで専用の配信システムが必要なお客様にシステムインテグレーションを提供しています。

**◀活躍される人物像▶**

- ◎チームファーストの mindset でチームに貢献し担当分野でチームをリードできる方
- ◎複雑な利害関係を発見し適切に利害関係を調整できる方
- ◎知識欲旺盛で、勉強熱心な方
- ◎対面コミュニケーション力があり、プレゼンテーションに自信のある方

**雇用形態**

正社員

**給与**

月給制・年俸制

**勤務地**

東京都渋谷区渋谷1-4-2 渋谷董友ビルVI 6階

最寄り駅 各線渋谷駅 徒歩7分

★リモートワーク導入（在宅勤務）、週2以上出勤

※2024年夏頃、同じ渋谷でオフィス移転を予定しており、移転後出勤頻度が増える予定です。

**勤務時間**

9:30-18:00（休憩60分）

平均残業時間：10H～30H

★フレックスタイム制導入

コアタイム：有 11:00～15:00

フレキシブルタイム：有 8:00～11:00、15:00～22:00

**休日・休暇**

完全週休二日制（土日）祝、年末年始

有給休暇 入社月/入社月により1日～10日、翌年以降一律20日間

---

## Required Skills

### 応募必要条件

#### 下記いずれかのご経験

- 3年以上の製品スペシャリスト/エバンジェリストとしての経験
- 3年以上の法人向けソリューション営業としての経験
- 3年以上の製品企画/プロダクトマネージャとしての経験
- ビジネスレベルの英語での読み書きと口語会話能力

#### 歓迎条件

- 動画/音楽の配信サービス事業の経験、またはエンタメ業界での経験
- デジタルマーケティングの経験または知見
- 中国語(北京語)スキル

---

## Company Description