



【英語】海外営業/機械メーカー/年収450万~650万/正社員@福岡

ほぼ残業なし！海外出張あり！福利厚生充実！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

海外への事業展開も順調に進展している機械メーカー

Job ID

1470845

Division

営業部

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture, Fukuoka-shi Hakata-ku

Train Description

Airport Line (No.1 Line), Fukuoka Airport Station

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

8:45~17:30

Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

Refreshed

September 4th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社の主力製品である油圧破碎機、岩盤穿孔機および割岩機など、主に建設機械の海外営業を行っていただきます。

■業務内容：

当社製品を海外で取扱う代理店候補を探す、代理店契約の締結・指導・育成、が主な業務になります。

◎代理店候補を探す...世界各地の展示会に出向き人脈を作ったり、現地で交渉をするなどして、代理店候補を探します。

◎代理店契約の締結・指導育成...代理店契約を結んだ後は、当社製品の実演や販売指導などを行い、代理店を育成します。

◎エリア...アジア・ヨーロッパ・北南米・オセアニアを中心に約35ヶ国が現在の営業エリアとなっています。*国内向けの販売はグループ会社が行っており、一部国内向けの販売支援を行うこともあります。

■入社後について：

業務を覚えて頂くため、最初は先輩社員や社長に同行します。また吉井工場で実際の製品を製造している現場を見て頂くこともあります。

■働き方：

・「代理店発掘」や「代理店定期訪問」など目的に合わせて、ご自身で出張スケジュールを計画するなど自由なスタイルでの営業活動が可能です。

・海外出張概ね年に5~6回、1回2週間~1.5ヶ月程度が多いです。国内にいるときは基本定時退社で、ほとんど残業はありません。

Required Skills

■必須スキル

- ・海外営業（商材不問）のご経験がある方
- ・普通自動車免許第一種（又は、母国での免許があり、海外で運転ができればOKです）

■歓迎スキル

- ・機械メーカーなどで海外営業経験をお持ちの方

■人物像

- ・チームワークを大切にできる方
- ・海外出張が可能な方

Company Description