



【東京】提案営業 | ビルを最適化・省エネ化するシステム・ソリューション | 英語力のある方は活躍のチャンスが広がります！

教育制度充実！風通しの良いフラットな社風です

## Job Information

### Hiring Company

Johnson Controls, K.K.

### Job ID

1470370

### Industry

Equipment

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Keio Line, Sasazuka Station

### Salary

4 million yen ~ 7 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

8:45-17:30 (休憩60分)

### Holidays

完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始休暇、年次有給休暇、有給消化後特別休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休業・介護休業

### Refreshed

December 20th, 2024 09:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

ジョンソンコントロールズは、最先端技術でビルの快適性・効率化・省エネ化を追求し、建物のライフサイクルを通じた効率化を促進する製品やシステムの製造、施工、保守ならびに運用コンサルティングをワンストップで提供し、世界中の建物に最適環境を提供しているグローバル企業です。

効率的な空調制御と省エネルギーを実現するビル管理・中央監視システム、高性能な自動制御機器など、オープンで拡張性の高いビルオートメーションにより、お客様の建物をスマートビルに進化させています。

地図に残る有名なビル・ランドマークなど、大きなプロジェクトに関わるやりがいを感じられる仕事です。

---

### ビルを最適化・省エネ化するシステム・ソリューションの提案営業

#### 【職務内容】

- ・ 施主・ビルオーナー、ゼネコン、サブコン、設計事務所への営業
- ・ ビルディングオートメーションシステムの提案
- ・ 中央監視、セキュリティ、HVAC、省エネルギー、ファシリティマネジメント等各種ソリューションの提案
- ・ 新築・改修・リニューアル工事の提案
- ・ メカニカルサービスの提案
- ・ 既存顧客とのリレーション強化、新規顧客開拓および立上げ

★建物の規模や利用用途に応じて、中央監視システムを中心にさまざまなアプリケーションを組み合わせ、高効率でスマートなビルの実現のための提案です。

★省エネ・効率化・LCC削減など、ビルオーナーにとってメリットとなる提案する仕事です。

グローバルで様々な建物に関わってきた実績とノウハウをベースに、お客様の課題に対して最新の技術による最適なソリューションを提案します。

勤務地：東京、横浜、大阪、福岡

※ご希望の勤務地を考慮します / U・Iターン希望の方歓迎します

---

#### 【弊社の魅力】

外資と日系企業の良さを兼ね備えた職場環境や風通しの良さ、安定性や充実した教育制度：

当社は長年、中途採用を積極的に行っており、中途入社者も十分に活躍できる体制が整っています。

勤続年数や年齢・学歴・性別などのバックグラウンドに関係なく、多様な従業員が個性・適性を活かして活躍できる風通しの良い環境です。ワークライフバランスの実現にも力を入れ「ノー残業デー」「20時オフィスクロージ」「有給休暇取得奨励」など働きやすさを追求しています。

中途入社者向けのオリエンテーションやフォロー研修を実施。また、資格取得支援や研修メニューも豊富で、過去の経験を活かしつつ新たな知識や技術を身につけることで、さらなるステップアップが可能です。

また『社内公募制度（ジョブポスティング）』『キャリアパスインタビュー』『社内技術者認定制度』などにより、キャリアアチェンジ（職種や勤務地の変更）や多様なキャリアパスの実現が可能です。

英語力のある方にも、そうでない方にもそれぞれ活躍のチャンスがあります。

---

## Required Skills

下記いずれかのご経験・知識をお持ちの方

- ・ 建築業界での営業経験
- ・ スペックイン活動（設計折込等）の経験
- ・ ゼネコン・サブコンに対する営業経験
- ・ 施主・オーナー（デベロッパー・鉄道・病院等）営業の経験
- ・ ソリューション営業経験5年以上

下記のようなご経験・資格をお持ちの方も歓迎！

- ・ 空調業界での業務経験者（セントラル空調業界尚可）
- ・ エネルギー管理業務または ESCO 業務経験・知識
- ・ 空調、電気、衛生などの建築設備業界の経験・知識
- ・ 設備の設計・施工経験者尚
- ・ エネルギー管理士
- ・ 電気／管工事施工管理技士
- ・ 計装士

雇用形態： 無期雇用

定 年： 65歳

試用期間： 6ヶ月間（条件変更なし）

交 通 費： 実費支給（全額）

退職金制度： 有／確定拠出型年金

受動喫煙対策： 就業場所 屋内全面禁煙

選考プロセス： 書類選考 → オンライン面接 → 対面面接  
※面接は複数回を予定

---

Company Description