



外資系企業の営業企画 ※職種未経験、業界未経験の方も歓迎！

海外メーカーの商品やブランドを日本向けにローカライズ、販売

Job Information

Hiring Company

Newport Ltd.

Subsidiary

株式会社ニューポート

Job ID

1469990

Industry

Other (Distribution, Retail, Logistics)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Shibuya Station

Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

Refreshed

October 16th, 2024 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

英語ができれば尚可

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

=====
外資系企業の営業企画
=====

当社が扱う商材の販売代理店様の売上を向上させるため、営業企画の立案などをお願いします。

<当社のビジネスモデル>

国内外の大手メーカーから、当社に商品プロモーションの依頼をいただきます。当社が販売方法を企画し、実際の販促活動は販売代理店に依頼。販売代理店の実績に応じてフィーをいただくビジネスモデルになっています。

<扱う商材>下記のうちどれかになります

- 大手ウォーターサーバー
- 大手食品メーカーの機能性食品
- 米国の無水洗車ワックス

<具体的な仕事内容>

- 販売代理店様への販売方法・商品知識などの指導
- 販促方法の企画・実行
- コラボ企業の選定・折衝
- 商品の販売動向・顧客の分析（ブースのデザインやロケーションの分析など）
- 販売施策の企画（POP・什器・ノベルティ・キャンペーンなどの企画や制作）

※少数精鋭の組織のため、インパクトのある仕事ができる！

1つの商材の営業企画を、事務含め3～5名が担当。各商材の販売代理店様数は平均10～15社です。

※まずは先輩と業務をスタート！

代理店の社長との打ち合わせや、販売促進に向けた戦略立案などは、先輩と一緒に進めます。企画が実現する様子を間近で見られ、多くを学べます。

※担当する商材により、新規卸先の開拓営業をお任せする場合がございます。

<仕事のポイント>

◎販売代理店様との関係構築が重要

販売代理店様との日々の対話を通じ状況やニーズ、課題などの把握が成果を出すポイント。良きパートナーとして信頼関係を構築しましょう。

◎外国語ができる方は、新規取扱商品の立上げにも挑戦可能

「環境に配慮し、持続可能な経済発展」に寄与する商材を、常に模索している当社。新規取扱商品の開拓やテスト導入を行う際、海外メーカーとの折衝にも挑戦できます。

※月に1～2程度出張あり。

募集人数・募集背景

欠員補充増員

海外メーカーの商品やブランドを日本向けにローカライズし、販売してきた株式会社ニューポート。環境に配慮した商品の提供を通じて、持続可能な経済活動を行なっています。カーボンオフセット、100%グリーン電力の利用などSDGsへの取り組みにも注力しており、「渋谷サステナブル・アワード2021」にて優秀賞を受賞！

独自のセールスマーケティングで、これまで大きく成長を遂げてきた当社。今後も「環境と経済の持続的な発展」に寄与する商品提供に注力してまいります。また、全国に約80社ある販売代理店様のサポートを強化するため、増員することになりました。商品知識は入社後に学べますので、この機会にぜひご応募ください。

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】

※営業企画未経験の方、業界未経験の方、歓迎します！

大学卒以上

■要普免（AT限定可）※出張先で車を運転する場合があります。

■営業経験または販売・小売の経験をお持ちの方 ※経験年数・経験業界は不問です。

【雇用形態】

正社員

試用期間3ヵ月（条件の変更はありません）

【給与】

月給 333,400円 ～ 375,000円 （※想定年収 4,000,800円 ～ 4,500,000円）

※経験・能力等を考慮の上、優遇いたします。

※上記金額には、ひと月あたり20時間分・3万7000円～5万3000円の固定残業代を含みます（超過分は別途支給）。

※試用期間は3ヵ月で、その間の雇用形態、条件に変更はありません。

【勤務地】

本社／東京都渋谷区渋谷3-27-11 祐真ビル新館11F（最寄駅：JR渋谷駅）

◎転勤はありません。

【勤務時間】

9:00 ～ 17:30

(1)9:00～17:30（実働7.5時間、休憩1時間）

(2)10:00～18:30（実働7.5時間、休憩1時間）

取扱い商材によって、勤務時間が変わります。

また、リモートワークは週1程度導入可能です（但し、試用期間中は原則出社）。

【休日・休暇】

完全週休2日制

<年間休日120日>

■土曜日、日曜日

■祝日

■年末年始休暇

■GW休暇

■有給休暇（長期・連続休暇取得可）

■産前・産後・育児休暇 ※産休・育休取得・復職実績あり

■介護休暇

■慶弔休暇

◎5日以上連続取得可能です！

【福利厚生】

■給与改定：年1回（9月）

■交通費支給（月3万円まで）

■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

■時間外手当（固定残業超過分を追加支給）

■私服（スマートカジュアル）勤務可

■PC、スマホ貸与

■ニューポータルウェルネスプログラム

↳条件（健康を維持するための取り組み／週に数回の運動など）を満たせば、月1万2000円を支給

■Personal Growth Award

↳四半期ごとに成長した社員を表彰し、5000円分のギフト券を贈呈します。

- ◇ 雇用保険
- ◇ 健康保険
- ◇ 労災保険
- ◇ 厚生年金
- ◇ 交通費支給あり
- ◇ 時短勤務制度あり
- ◇ 服装自由
- ◇ 資格取得支援・手当あり
- ◇ 業務に応じてテレワーク導入可
- ◇ 服装自由

Company Description