



【法人営業】幅広い事業が魅力の化学メーカー/寮・社宅完備/土日休

Job Information

Hiring Company

NOF CORPORATION

Job ID

1469781

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

08:30 ~ 16:55

Holidays

年間休日 121日

Refreshed

March 14th, 2025 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- ・ 将来的に海外現地法人での勤務の可能性あり

「バイオから宇宙まで」幅広い事業をもち、各事業それぞれで業界オンリーワン、ナンバーワンの製品や技術を持つ当社。そんな当社で樹脂材料分野を中心に化学品の営業および開発営業をお任せします。

【業務内容】

- ・ 国内外の担当顧客の販売管理等営業業務
- ・ 新規市場開拓
- ・ 営業活動に付随した工場および研究所との調整

【海外担当地域】アジア、欧米など*将来的に海外現地法人での勤務の可能性がございます。

企業について

- 油脂製品、化成品などをはじめとする総合化学品の研究・開発・製造
- 総合化学メーカー

【製品】

脂肪酸類、医療・化粧品用基材、有機過酸化物、特殊低反射フォルム、産業用爆薬、宇宙ロケット推進薬、食用加工油脂、生体関連材料、電子材料等

従業員数 3818名

【当社について】

『バイオから宇宙まで』をキャッチフレーズに掲げ、幅広い事業領域を持つ機能性化学メーカーです。機能材料、化薬、機能食品、ライフサイエンス、防錆の5つの部門へ事業展開をしています。幅広い分野への展開と、それぞれの事業で独自の技術を持ち、固有技術や製品展開は各業界でオンリーワン、ナンバー1の評価を得ているものも多く、融合・発展することで、これまでになかったものを生み出しています。

Required Skills

【必須】

- 化学メーカー、化学系商社での営業のご経験
※顧客の課題を特定し、解決に向け社内外とコミュニケーションを取りながら業務を進めています。

【英語能力】 ビジネス会話 (TOEIC 735-860)

【日本語能力】 流暢（日本語能力試験1級又はN1）

【雇用形態】 正社員

【想定年収】 500万～700万円

Company Description