



## Sales Director /関西地域セールス担当及び大阪ショップ責任者

今年の夏、大阪に開業予定

## Job Information

**Hiring Company**

PM-Japan Inc.

**Job ID**

1469450

**Division**

営業部

**Industry**

Other

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Train Description**

Hibiya Line, Kayabacho Station

**Salary**

6 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

就業時間は10：00～19：00、店舗の営業時間は11：00～18：30

**Holidays**

週休二日制（日・月）、祝

**Refreshed**

January 30th, 2025 12:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description**

私たち【PM-International】は、「健康」「フィットネス」「美しさ」をコンセプトに高品質な製品を開発し製造、販売を行っております。

主にはサプリメント・スキンケア・アスリート向け製品など【Fit Line】ブランドとして展開。https://www.fitline.com/ja/ja 創業30年年余りでありながら、販売国71か国 9億製品の販売実績を誇るグローバルカンパニーでもあります。また、グローバルで製品の科学的知見をもった専門家も所属し、70もの特許数も獲得しております。

この度、日本マーケットの拡大に伴い、将来的な国際リーダーを目指せる若手の営業担当を募集することとなりました。東京と今夏出店予定の大阪と合わせて、拡大を図るべく営業部署をけん引していただける方を募集したいと思っております。

**<当社・本ポジションの魅力>**

- ◆当社FitLineの製品の魅力を伝えて、ファンを増やしていただきます！
- ◆トップアスリートを中心に多くの国で販売実績のある品質に自信をもった製品です。
- ◆日本では拡大フェーズ。今夏大阪にも拠点を展開！年々会員数が増加中。
- ◆国内セールス責任者、そして将来日本支社GMキャリアを目指される方

**ポジション：Sales Director**

2024年7月大阪店舗開業に伴い、関西地域セールス担当として活躍いただきます。なお、店舗の店長とは職務が異なります。東京オフィスにて業務を行っていただきます。

本ポジションのメインミッションは、関西エリアにおける会員のマネジメントになります。定期的に、大阪や九州（宮崎）にて会員向けのセミナー・講演会を実施していただきます。

主な業務内容は以下の通り

- 大阪店舗責任及びチームマネジメント
- 関西を中心としたビジネス会員（代理店）の目標・活動サポート、コンサルティング
- 会員向け講演会・セミナーでのスピーカー
- 海外オフィスとのコミュニケーション（海外出張あり）など

**<組織体制>**

Sales Director(本ポジション)

大阪支店 店長（別ポジション）

Sales staff(2-3名構成)

**<雇用形態>**

正社員

**<年収 Salary>**

600万円～

- ※経験・能力などを考慮します。
- ※試用期間6か月あり（期間中は契約社員となりますが、給与に差異はありません）。
- ※ボーナスについては正社員登用後より支給対象となります。

**<勤務地/Work Location>**

東京都中央区日本橋茅場町3-1-11 日本橋ピアザビル2F（大阪店舗の所在地は中央区南船場で7月開店予定）です。

**<勤務時間 Work Hours>**

就業時間は9：00～18：00

- ◆ 残業月平均20時間程度

**<休日休暇 Holidays>**

- 週休二日制（土・日）、祝  
月に1～2回の会社主催国内イベント及び年数回の海外出張のため休日出勤が発生します。その場合代休が付与されません。
- 祝日
- 年末年始休暇・夏季休暇（合わせて年5日程度付与）
- 有給休暇
- 慶弔休暇
- 代休制度
- 産前産後休暇・育児休暇

**<手当/福利厚生 Benefits and Allowances>**

- 昇給年1回（業績による）
- 交通費月2万円まで（左記を超える場合は応相談）
- 各種社会保険完備
- 時間外手当（定額残業代相当時間数を超える場合）
- 毎月1か月分会社製品支給（定価約23,000円相当）

- フィットネスクラブ/スポーツジム会費補助
- 

## Required Skills

### <必須スキル required skills>

- 日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル
- 営業、セールス経験5年以上
- Word, Excel中級程度

### 歓迎条件

- 中国語が話せると尚可
- 

## Company Description