



【フルリモート可】Sales（セールス）

ITコンサルタントのご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

非公開

### Job ID

1468419

### Industry

System Integration

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture

### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

08:30 ~ 17:10

### Holidays

【有給休暇】初年度 4月～9月入社：10日、10月～3月入社：5日 【休日】完全週休二日制 祝日 夏季休暇 年末年始 年間休日...

### Refreshed

June 22nd, 2024 03:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2169061】

【ポジション概要】

- ・ 銀行、損保、生保、製薬、病院、中央官庁、自治体、製造の大手企業に対して、保管するストック文書のデジタル化と、データ保管、共有、他システムとの連携による利活用等、アナログ情報をデータとして活用するデジタル化サービスの営業活動。
- ・ 対象企業の選定、アプローチ、サービス紹介、NDA 締結、課題ヒアリング、保管文書の現地調査、技術チームとの協業

によるサンプルテストを通じたコスト算出とプライシング、ソリューション提案の実施、決裁ルートへの合意形成、受注、請負契約の締結までをリードする。また、契約締結後、仕様の詳細を詰め、サービス開始、初回入金までの間のアカウント責任を負う。

・ 代理店様を担当し、営業サポート、見積もり支援、販売促進のための諸施策の実施、代理店のパイプライン管理、代理店間の商談優先度マネジメントを行う。

---

## Required Skills

【必須要件】 ・ 銀行、損保、生保、製薬、病院、中央官庁、自治体、製造の国内外の大手企業を担当し、文書のデジタル化サービス、総経や業務系BPO、業務SaaS、システムインテグレーションでの営業経験7年以上。 ・ 10件以上の商談単価1000万円～数億円の商談を、主担当営業としてクローズした経験がある。 ・ 顧客とのプロジェクト等において、要求仕様の取りまとめ、仕様の合意、SLAの策定等を営業面からリードした経験がある。 ・ 社内外のSEや技術スタッフ等の関係者とチームを組み、顧客へのソリューション提案の策定、プライシングをリードした経験がある。 ・ 代理店向けの営業支援、パイプライン管理、卸価格のネゴシエーション、各種販促策の提供の経験 【歓迎要件】 ・ 営業としての商材・技術の得意分野があること。特に、クラウドサービス、AI OCRを用いたソリューション、RPAの業務活用、APIを使ったアプリケーション連携、についての経験 ・ 英語でのコミュニケーション能力

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします