



【英語】海外営業/未経験採用/学習プラットフォームの提案/アメリカ市場担当/年収400万円～@新宿

・立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長している企業です

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Job ID

1467133

Division

コンサルティング事業部

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description

Yamanote Line, Shinjuku Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

・ 9:00～18:00 ・ 休憩時間：60分 ・ 残業：有（月平均20時間程度）

Holidays

・ 完全週休二日制(土日) ・ 祝日 ・ 有給休暇 ・ 夏季休暇：3日 ・ 年末年始休暇：5日 ・ その他：GW休暇、慶弔休暇

Refreshed

June 17th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<提供プロダクト>

学習の科学とテクノロジーを活用し、企業に合わせて最適な研修を構築できる学習プラットフォームを運営しています。学

習内容を実際の業務シーンで活用できるようにするために、「教わる、練習する、学ぶ、応用する」というプロセスを科学的に実践できる機能が強い評価を受け、大手企業での導入が進んでいます。

AIなどの最新テクノロジーを取り入れており、その代表例がAIコーチング機能です。AIを活用したりリアルタイムなフィードバックにより、社員の自発的な学習を進め、学びが売上に直結していく仕組みを提供しています。

現在グローバルで2億人以上に活用され、日本は少数精鋭組織でありながら、立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長しています。

■業務内容

当社の学習プラットフォームサービスを導入いただく顧客企業に対して、活用サポート、学習コンテンツの作成・編集、アップセル提案を担っていただきます。

【具体的な業務内容】

- ・見込み顧客への電話やメール、訪問、オンライン会議によるアプローチ
- ・新規契約の獲得
- ・各企業の教育課題をヒアリングし、最適なプランと活用法を提案
- ・顧客のニーズを基にした学習コンテンツ作成・改善の提案
- ・その他、マーケティング・カスタマーサポート・プロダクト開発等と連携した、顧客接点と顧客価値を加速させる企画の立案・実行

■給与詳細

年収400万円～600万円（年俸制）

月給：33.3万～50万円＋インセンティブ

※固定残業代 30時間相当分を含みます。

※昇給とインセンティブ付与は四半期ごとに検討いたします。

- ・昇給：有
- ・交通費支給：有

■日本語の使用割合：30%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険完備：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
- ・残業手当（固定残業時間30時間超過の場合）
- ・Macbook/iPad/iPhoneなど業務に必要なデバイスを貸与
- ・書籍購入／学習支援制度（年間30万円まで支援）
- ・社用クレジットカードの貸与
- ・自宅近くのシェアオフィス利用可
- ・資格取得支援制度（全従業員利用可）
- ・研修支援制度（全従業員利用可）

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→面接1～2回→内定→オファー面談

面接：オンライン可(オファー面談のみ対面実施)

Required Skills

■必須スキル・資格

- ・無形詳細の法人営業経験が2年以上ある方(既存顧客のみの営業経験は不可) ※業界不問

■尚可スキル・資格

- ・エンタープライズ企業への営業経験
- ・SaaS企業での業務経験
- ・人材開発／組織開発領域での業務経験
- ・中国語／英語を活用したビジネス経験
- ・IT業界でのコンサルティング営業経験
- ・教育／研修サービスでのコンサルティング営業経験

Company Description