



【フルリモートOK】内勤営業・セールスサポート【インドIT人材×日本企業のマッチング】

Job Information

Hiring Company

Tech Japan, Inc.

Subsidiary

株式会社TechJapan

Job ID

1466938

Industry

Other (Recruitment Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Taito-ku

Train Description

Yamanote Line Station

Salary

4 million yen ~ 5 million yen

Holidays

週休二日制

Refreshed

July 4th, 2024 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

大手企業のDX部門や急成長スタートアップを中心として、ハイスキルなインドIT人材の採用実現のためのセールスを行う当部署。

事業拡大・ニーズ増加に伴い、インサイドセールスおよびリードのナーチャリング業務をお任せします。

2名のセールス（責任者・メンバー）に対し質の高い商談をパスできるよう、まずは休眠顧客の掘り起こしをメインに、ゆくゆくはリード獲得のためのアプローチ業務を担っていただく予定です。

※基本的にフルリモートOK、稼働時間に応じ比較的自由な働き方をしていただける可能性あり。業務委託契約ご希望の場合、ご相談をいただければと思います。

■詳細

当社が開発するインド人材プラットフォーム事業において、以下業務を担っていただきます。

- ・既存リードに対し、メールやSNS・電話などを用いた掘り起こし
- ・顧客の状況ヒアリングおよび見込み顧客との商談設定
- ・リストに沿った新規顧客へのアプローチ業務 ほか

Required Skills

<必須スキル>

なんらかの営業ご経験をお持ちの方

<人物像>

- ・数字の達成のために、考えながらも行動を起こせる方
- ・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
- ・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方

<人材業界未経験のメンバーも活躍中>

IT/テクノロジー分野出身（20代後半）
戦略コンサルティング出身（30代前半）
組織/採用コンサルティング出身（20代後半）

【雇用形態】

正社員
想定年収：400万～500万円
月給：33万～41万円

【福利厚生】

各種社会保険：雇用保険、厚生年金、健康保険
完全フルリモート
服装自由

Company Description