



【業界未経験歓迎】インドIT人材と日本企業を繋ぐ採用を加速させるセールス・事業開発
【フルリモート/在宅】

Job Information

Hiring Company

Tech Japan, Inc.

Subsidiary

株式会社TechJapan

Job ID

1466930

Industry

Other (Recruitment Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

4 million yen ~ 5.5 million yen

Holidays

週休二日制

Refreshed

November 14th, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

大手企業のDX部門や急成長スタートアップを中心として、ハイスキルなインドIT人材の採用実現のためのセールス業務をお任せします。

顧客の採用成功ひいては事業成長のため、採用における戦略設計～課題の特定～改善まで、伴走して頂くことを期待します。

弊社が連携するインド工科大学をはじめとした学生達は、世界において引くて数多の優秀な逸材です。日本企業での活躍×日本企業の技術力向上を加速させる、チャレンジングなポジションです。

■詳細

- ・当社が開発するインド人材プラットフォーム事業における、リードの獲得および提案
- ・人材紹介事業における、求人の開拓と顧客サポート

・その他立ち上げ中/予定のプロダクトを用いたコンサルティング

Required Skills

<必須スキル>

法人営業のご経験2年以上（業界不問）

<人物像>

- ・当社の理念、ミッション、に共感頂ける方
- ・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
- ・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方
- ・誰に対してもリスペクトしながらフラットで前向きな議論ができる方
- ・学習意欲が高く、どんなことから学び次の挑戦に活かせる方
- ・スピード感と責任感を持ち、成果にこだわる方

<人材業界未経験のメンバーも活躍中>

IT/テクノロジー分野出身（20代後半）

戦略コンサルティング出身（30代前半）

組織/採用コンサルティング出身（20代後半）

【雇用形態】

正社員

想定年収：400万～550万円

月給：33万～45万円

【福利厚生】

各種社会保険：雇用保険、厚生年金、健康保険

完全フルリモート

服装自由

Company Description