




Kỹ sư bán hàngセールスエンジニア ベトナムオフショア開発企業とシステム開発を依頼したい企業との橋渡し  Exclusive job

ベトナム語を活かします 残業月平均5時間（部署内バイリンガル人材在籍8割以上）

Job Information

Hiring Company

ZeeVaa Communications Inc.

Subsidiary

ズーパーコミュニケーションズ株式会社

Job ID

1466923

Division

海外オフショア事業部

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Ginza Line, Toranomom Station

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

10:00-19:00（休憩1時間） ◆ 残業月平均約5時間、フレックスタイム制有り、週4日在宅勤務

Holidays

年間休日120日 完全週休2日制（土・日）

Refreshed

February 7th, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Vietnamese - Business Level

ベトナム語または英語ができれば可

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

●概要

弊社では2013年からベトナムTMA Solutions社と業務提携をしており、日本支社であるTMA Solutions Japanと共に日本市場での営業活動を行っております。

その為、TMA社をメインとした海外・オフショア開発事業における、日本顧客とオフショア開発会社間のセールスエンジニア業務を行って頂きます。

●業務内容

・新規顧客営業

日本顧客への提案書、契約書、見積書等の作成、説明、等。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

・既存顧客営業

顧客との打合せ、要望のヒアリング。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

契約書、見積書作成。

●キャリアパス、身につくスキル

・キャリアパス

最初は営業マネージャーの元、OJTにて業務を覚えて頂きます。

その後、既存顧客営業をメインにセールスエンジニア業務を行って頂きます。

・身につくスキル

様々な大手企業の多種多様な案件に関わることができる。

日本企業とベトナム企業間での業務の為、グローバルなビジネスにおける経験を積むことができる。

ベトナム本社側に多種多様なエンジニアが在籍している為、技術面での高度なインプットが期待できる。

●選考フロー

1. 書類選考
 2. 1次面接
 3. 2次面接
 4. 内定
 5. 入社
-

Required Skills

職務経験：システム開発関連の法人営業経験3年以上、海外企業との取引経験

語学力：日本語に加え、ベトナム語または英語での日常会話・業務ができること(日本語検定N1以上、TOEIC 700点以上が望ましい)

Company Description