

HellermannTyton

【営業-Key Account Manager/東京】グローバルメンバーとの英語コミュニケーション多数/英語研修制度あり

世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

Job Information

Hiring Company

HellermannTyton Co., Ltd.

Job ID

1466158

Division

オートモーティブ営業部 営業課 第2グループ

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Salary

Negotiable, based on experience ~ 7 million yen

Refreshed

February 13th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多い

主要マーケット：Tier1・Tier2 メーカー、ワイヤーハーネスメーカー

職務内容

Lamp/Steering Battery メーカーなどに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペック

イン活動。

Tier1・Tier2 メーカー、ワイヤーハーネスメーカー

- 顧客との関係構築 (Penetration 活動)。
- 既存品による競合製品の切り替え(Global products)。
- ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案。
- プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進。
(海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外G含む)

既存顧客対応

- 代理店及び売上管理 (売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)。
- 販売価格決定及び見積提出。
- 問い合わせ等の顧客対応。

希望入社時期：即

Required Skills

【人物要件】

- コミュニケーション力、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなっています。英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【キャリア要件】

- 自動車・トラック完成車メーカー、自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対し営業経験がある方 (5-10年)。
- 自動車業界でProject 管理(車両開発)の経験ある方。
- 新規開拓 (Penetration) 経験が豊富な方。
- エンジニアのバックグラウンド歓迎。

【知識・資格】

- 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】 6 か月

【勤務地】 東京 (渋谷区笹塚 1-48-3 住友不動産笹塚太陽ビル 6F)

Company Description