CareerCross by JAC Recruitment

HellermannTyton

【営業-Key Account Manager/名古屋】海外メンバーとの英語コミュニケーション多数/英語研修制度あり

世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

Job Information

Hiring Company
HellermannTyton Co., Ltd.

Job ID
1466157

Division
オートモーティブ営業部 営業課 第1グループ

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Salary
Negotiable, based on experience ~ 7 million yen

Refreshed
April 10th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多い

主要マーケット：日系自動車メーカー

職務内容
日系自動車メーカーに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペックイン活動。

・顧客との関係構築(Penetration 活動)。
・既存品による競合製品の切り替え(Global products)。
・ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案。
・プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進。
(海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外 G 含む)

既存顧客対応
・代理店及び売上管理(売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)。
・販売価格決定及び見積提出。
・問い合わせ等の顧客対応。

希望入社時期：即

Required Skills

【人物要件】

- コミュニケーション力、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなってきています。英語に抵抗がなく、英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【キャリア要件】

- 自動車・自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対し営業経験がある方(5-10 年)。
- 自動車業界で Project 管理(車両開発)の経験ある方。
- 新規開拓(Penetration)経験が豊富な方。
- エンジニアのバックグラウンド歓迎。

【知識・資格】

- 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】6 か月

【勤務地】名古屋 (名古屋市中区栄 2-3-1 名古屋広小路ビルヂング 4F)

Company Description