



【海外営業】 日本酒（SAKE）を海外に広める営業 将来的に米国へ駐在頂ける方

「日本名門酒会」を運営する酒類卸会社★地酒ブームの先駆け的存在

## Job Information

### Hiring Company

OKANAGA CO.,LTD.

### Job ID

1465974

### Industry

Retail

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Sobu Line Rapid (Chiba-Tokyo), Bakurocho Station

### Salary

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

### Holidays

休日：土・日・祝日（完全週休二日制）年間122日（2023年）有給休暇：入社半年経過時点で10日付与

### Refreshed

January 30th, 2025 07:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

当社は、メーカー約90社、加盟店約1,750社、支部約20社からなるネットワークをもつ「日本名門酒会」を運営する酒類卸会社です。

1970年代から地酒をメインに取り扱っており、現在の地酒ブームの先駆け的存在。

1980年代には米国現法を設立して米国向け輸出を始めるなど、日本酒の輸出にも早くから取り組んでおります。

### 【仕事内容】

海外で日本酒（SAKE）人気が高まり、日本酒の輸出も大きく増えています。

こうした中、当社でも海外営業部門の拡充のため、増員募集を行います。

具体的には、日本酒を海外のバイヤーに輸出する営業担当（㊴）、及び日本から日本酒を輸入し、米国内のバイヤーに卸し

ている米国現法の営業担当(②)を募集します。

#### 仕事の内容①

- 海外の販売代理店(輸入業者)との折衝がメインの仕事。輸出のための商品案内作成やメーカーと取り扱い商品に関する協議も行う。
- 海外出張は平均して月1回程度。1回当たり3~4日現地に滞在。現地では、販売代理店に対する商品提案はもとより、現地試飲会でのプロモーションやエンドユーザーとの商談も行う。

#### 仕事の内容②

- 米国内の卸、小売、飲食店宛に日本酒を販売するため、各種商品の提案、資料作成を行う他、バイヤーが開催する試飲会プロモーションのサポート(参加蔵元取りまとめ等)も行う。
- 日本(当社)からの日本酒輸入の数量取りまとめも担当する。

---

## Required Skills

### 【必要な経験・能力等】

- 食品業界の営業経験(酒類であれば尚よし)

### 【歓迎する経験・スキル】

- 海外営業のご経験
- 海外でのご勤務のご経験

---

【雇用形態】 正社員 \*試用期間:3ヵ月(試用期間中の勤務条件:変更無)

【想定年収】 350万円~450万円

- 月給制(250,000円/月~(基本給を含む))
- 海外赴任の場合は、赴任手当有

### 【勤務地】

1. 配属予定
  - 部署:国際流通部
  - 勤務地:本社 東京都中央区日本橋馬喰町1-7-3
2. 配属予定
  - 部署:米国現法(国際流通部から派遣)
  - 勤務地:米国 ロサンゼルス

【勤務時間】 7時間30分(始業:9:00、終業:17:30が原則(休憩1時間))

- 残業:有(平均残業時間:月20時間程度)
- 残業手当:有(残業時間に応じて別途支給)

### 【手当/福利厚生】

- 社会保険完備(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- 通勤手当:会社規定に基づき支給
- 退職金:有
- 企業年金:有(確定拠出)
- 寮・社宅:無

---

## Company Description