



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

韓国語／アカウントエグゼクティブ（韓国語圏のクライアント担当） 【グローバル広告事業の新規営業・既存顧客営業】

韓国を中心としたクライアントとのコミュニケーションをお任せします。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1465834

Industry

Advertising, PR

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Hourly Rate

想定年収：450万円～700万円 ※固定残業時間45時間分を含みます。

Work Hours

フレックスタイム制（コアタイム：10時00分～16時00分）

Holidays

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏期休暇10日間（入社2年目より） 年末年始休暇、有給休暇、創立休暇

Refreshed

February 5th, 2025 21:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】

グローバル広告事業における顧客への新規営業・既存顧客へのデジタル広告納品業務をご担当いただきます。
具体的には、韓国語件の顧客を中心としたクライアントとのコミュニケーション（新規営業ならびに納品）をお任せ致します。

【具体的な業務内容】

- 顧客対応
- 提案、納品ディレクション
- 外部媒体コミュニケーション

【営業について】

- 既存顧客と新規顧客どちらの対応もお任せします。
- 基本はメールやオンラインでのやり取りになり、時々韓国への出張も生じます。
- 顧客は多くて5社程のため、顧客と長期的かつ密なコミュニケーションが取れます。

【仕事の魅力】

- 会社の顔になれる
- グローバルな環境（日本語・韓国語・英語を使う）
- 多くのメンバー（社内・社外）と関わる機会がある
- 自分の数字が会社にダイレクトに貢献していることができる

【所属チーム構成】

管理職1名（30代前半・女性・日本国籍）直下
業務は管理職直下の想定ですが、所属チームは総勢10名ほどのチームで、日本国籍・韓国籍・中国籍のメンバーがおります。

【働き方について】

週の半分以上がリモートで週1～2日程度の出社となっております。残業平均時間は20時間程で年休132日のため、ワークライフバランスの実現可能です。

Required Skills

【必須スキル/経験】

- 韓国語：ビジネスレベル以上
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル以上
- デジタル広告の韓国向け法人営業経験3年以上

Company Description