



『柿の種』『ハッピーターン』等米菓のルート営業_東証プライム上場/米菓国内シェアNo.1/フルフレックス勤務可

世界中の人々に健康や幸せをお届けするグローバル・フード・カンパニーを目指しています

Job Information

Hiring Company

KAMEDA SEIKA CO., LTD.

Job ID

1464004

Division

営業本部 各支店

Industry

Food and Beverage

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

8:50~17:30 (休憩時間 60分間)

Holidays

週休二日制

Refreshed

July 1st, 2024 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None (Amount Used: English Never Used)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- ・「亀田の柿の種」「ハッピーターン」など日本を代表する製菓メーカー
- ・国内米菓市場No.1
- ・世界有数の米菓製造技術を保有、米菓だけでなく米粉パンやお米から乳酸菌を創り出すなど幅広い技術を有しています

【業務内容】

『亀田の柿の種』や『ハッピーターン』などの米菓商品の営業担当として、量販店本部や卸業者に対して自社製品シェア拡大、売場提案、特売提案、フィールドセールスへの指示を含めた営業活動を行っていただきます。既存取引先に向けたルート営業がメインになります。

主な業務内容は以下の通り

- 1.提案業務
 - ・量販店本部に向けた棚割りの提案、チラシ等の特売提案、取引先年間契約の管理
 - ・プレゼンテーション
 - ・店頭商品展開と提案（フィールドセールスと一緒に実施）
- 2.データ分析業務
 - ・市場データ分析 ※外部企業提供市場データ分析と自社販売データ分析
 - ・データ分析をもとにしたお客様の課題解決
- 3.その他業務
 - ・取引先に要望に応じたPB商品の開発
 - ・米菓以外の商材（食品）の販売

【キャリアパス】

将来的に営業エリアをマネジメントいただくエリアリーダー（監督職・管理職）を目指していただきます。

【入社することで得られる経験/スキル】

1. カテゴリーマネジメントの経験
米菓トップシェアの当社はお客様からの信頼も厚く、売り場レイアウトを提案するカテゴリーマネジメントリーダーを任せて頂ける機会が非常に多いです。幅広い提案能力をみにつける事が出来ます。

2. クロスMD
菓子売り場に留まらず、その他食品とのクロスMD提案をして頂きます。
過去事例：健康診断シーズンに向け、「減塩 亀田の柿の種」と健康茶を持つ飲料メーカーとコラボしキャンペーンを実施。店頭でのイベントも大成功し多くの買い物客から注目を集め、お客様からも大きな評価をいただくことができました。

3. 十人十色の営業スタイル
企画で攻める営業もあれば、数字やデータでロジカルに迫る営業とさまざまなスタイルで営業活動を行なっています。「こうすべき」といった枠はないので、自分らしく自由な発想で提案営業に取り組んでください。
過去事例：米菓業界で初めてLINEを活用しファンづくりに成功。40代のお客様をターゲットとしメッセージを配信し、新規顧客を獲得。

【選考プロセス】面接回数：2回

≪全国転勤有≫

但し、引越しを伴う配属/転勤の場合には、支給条件はございますが、借上げ社宅の対象となります。地域に応じた基準家賃を上限とし、80%を会社側で負担いたします。

- ・支店：東京、宮城（仙台）、愛知（名古屋）、大阪、福岡（詳細は下記ご参照）
 - 東日本支店 983-0852 宮城県仙台市宮城野区榴岡3丁目7番35号 損保ジャパン仙台ビル11階
 - 南関東支店 104-0042 東京都中央区入船三丁目3番8号 ヒューリック築地イーストビル 2F
 - 中部支店 461-0004 愛知県名古屋市東区葵3丁目22-8 ニューザックビル9F
 - 関西支店 540-0001 大阪府大阪市中央区城見1丁目4番70号 住友生命OBPプラザビル14階
 - 西日本支店 812-0018 福岡県福岡市博多区住吉4-3-2 博多エイトビル4F

雇用形態

正社員（期間の定め無し）
試用期間：試用期間3か月

年収

想定年収 450万円～680万円
月給制
賞与：年2回（2023年度実績：2回合計で月給の4.75か月分）、支給7月、12月
昇給：年1回(4月)

勤務地

各拠点採用
転勤：当面はなし
出向：当面はなし
受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

勤務時間

8:50～17:30（休憩時間 60分間、フルフレックス制度）

残業：月 25 時間程度
在宅勤務制度あり（月5回まで）

休日休暇

週休二日制

日曜、祭日、盆休、年末年始、G.W.、その他会社指定休日・有給休暇 年次有給休暇、特別休暇（慶弔、結婚出産、リフレッシュ休暇など）
有給休暇：初年度 10 日（6 か月目～）

手当/福利厚生

交通費：通勤実績に応じ全額支給

社会保険：健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

手当：退職金あり、食事手当（新潟勤務外）・役職手当・技能、資格手当・在宅勤務手

福利厚生：従業員持株会など・施設/独身寮、社宅など・教育制度充実

Required Skills

応募必要条件

- 量販店/小売店への提案営業経験3年以上
- 棚割提案の経験

歓迎条件

- 顧客/売上データの分析経験（例：POS、SRIなど）
- 提案書作成の経験
- 棚割ソフトの利用経験

前職経験

- 食品メーカーで勤務経験のある方
- メーカーで勤務経験のある方
- 食品流通で勤務経験のある方

英語力

- 不問（あれば良し）

Company Description