



【世界最大手総合物流企業】大阪 海上・航空輸出入サービスの営業職 | 安定した雇用環境と充実した福利厚生

語学力を活かせるグローバル環境！幅広い商品提案力を誇る！

## Job Information

### Recruiter

EPS Consultants LLC

### Hiring Company

欧州に本社を持つ業界トップの大手総合物流

### Job ID

1463499

### Industry

Logistics, Storage

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

### Salary

7 million yen ~ 9 million yen

### Work Hours

フレックス制：1日8時間勤務（コアタイム10:00～16:00）

### Holidays

・完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

### Refreshed

July 19th, 2024 12:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ■ 採用企業様の概要

欧州に本社を持つ総合物流企業様です。フォワーディング事業では海上・航空共に世界トップの取り扱い物量を誇り、陸上輸送・コントラクトロジスティクス事業にも力を注いでいます。また、独自開発のSCM全体を管理するITシステムにも強みを有しており、業界において確立した地位を築いています。

#### ■業務内容

海上・航空ロジスティクスサービスの新規開拓営業および既存顧客への深耕営業をお任せいたします。外国人上長様とのコミュニケーションを始め、日常的に英語を使用いただくポジションです。

- 担当顧客に対するすべての営業活動（見積書の作成など）を推進し、見込み客の特定、営業パイプラインの構築を行い、収益性の高い持続可能な顧客との取引を成立させる。
- プライシング、ロジスティクス事業開発チームと連携し、営業活動を行う。
- 価格と製品に関する現在の市場情報を収集し、競合分析を行う。
- 社内システムで顧客情報を維持・更新する。
- マネージャーやチームと定期的に顧客ポートフォリオを見直しを行う。

---

#### Required Skills

- ビジネスレベルの英語力
- 輸出入プロセスの理解や業務経験をお持ちの方
- 法人営業のご経験（フォワーダーでの営業経験をお持ちの方歓迎）
- 社内外の関係者と良好な関係を構築できる方

---

#### Company Description