



【英語力を活かせる！】医薬品輸出入サービスのインサイドセールス・内勤営業職 | 充実の研修、ハイブリッドワーク対応

イギリスに本社を持つ外資系物流企業よりの募集！語学力を活かせるグローバル環境！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

医薬品輸送に強みを持つ外資系物流企業

Job ID

1460203

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours

9:00 – 18:00 (休憩時間は1時間)

Holidays

・完全週休二日制 (土日祝日休み)、有給休暇、その他特別休暇有

Refreshed

October 28th, 2024 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

英国に本社を置き、世界150以上の国と地域にネットワークを持つ医薬品、治験薬などの国際輸送サービスを提供する外資系企業です。医薬の進歩に貢献するとともに流行病など最先端の社会問題とも大きく関わるため、社会貢献性の高い事業を

展開しています。

【業務詳細】

- 新規顧客の開拓(研究機関、大学、製薬会社、バイオベンチャーなど)
- 既存顧客の掘り起こし、深耕営業
- マーケット分析
- 営業戦略の推進

変更の範囲：その他会社が定める業務

【入社後の流れ】

入社後3ヵ月は研修および担当業務の引継ぎを中心にいきます。入社2週間～1か月が海外拠点主導の研修となり、海外の同僚とともに英語でご参加頂きます。その後、上長の下で顧客情報や日本における注力サービス等の習得。入社4ヶ月目より独り立ちをし、業務の遂行をお任せする予定です。

Required Skills

- 英語でのコミュニケーションが可能な方
- 顧客の立場に立って問題の解決策を提案できる力
- パソコンを使用し業務を円滑におこなえる方(ワード、エクセル、パワーポイント)
- グローバル環境でキャリアを構築したい方

Company Description