

「金融、コンサル、IT」なら  j Career

アカウントエグゼクティブ（リモートワーク可）

多様な働き方、最先端のマーケティング手法で業務に取り組みます

### Job Information

**Recruiter**

[j Career Co.,Ltd.](#)

**Job ID**

1459419

**Industry**

Software

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

フレックスタイム制 コアタイムあり：コアタイム10:00～14:00

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝）、年間休日123日、年末年始休暇、など

**Refreshed**

July 20th, 2024 02:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

アカウントエグゼクティブのリーダー候補として下記業務をお願いします。

**【業務内容】**

・大手製造業を中心に新規顧客への提案業務

- ・アカウントプラン作成/管理
  - ・キーマン(推進者)発掘/ネットワーク構築
  - ・複数部署リレーション構築 ・開発チームへプロダクト改善に向けたフィードバック
  - ・社内のマーケティング/インサイドセールス/カスタマーサクセスとの連携
- ◆ポジションの魅力
- ・セールスマネージャー、事業責任者、PMMなど、志向に合わせて多種多様なキャリアパスに進める可能性があります。

---

## Required Skills

### 【必須】

- ・法人営業経験2年以上（業界・商材不問）
- ・自らニーズをヒアリングし、提案書作成～顧客対応まで一貫して担当しPDCAを回し続けた経験

### 【歓迎スキル】

- ・役員クラスのリレーション構築経験
- ・アカウントプラン作成経験
- ・SaaSサービスのアップセル営業経験

---

## Company Description