



【20代・30代活躍中】Web広告ソリューション営業 | 語学力を活かしていただけます！

日本企業の海外進出支援、及び海外向けWEBプロモーションに興味のある方!!

Job Information

Hiring Company

[For it Inc.](#)

Job ID

1457712

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Shibuya Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00~19:00(実働8時間)

Holidays

完全週休2日制(土・日)

Refreshed

December 31st, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

中国語スキル歓迎

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- 英語・中国語スキルを活かせる

- ・ 多国籍メンバーが多数在籍。多種多様な能力や文化背景を活かせる
- ・ 業界最高水準の手厚い福利厚生

【グローバル事業/Web広告ソリューション営業】

インターネットを通じて人と人をつなぎ社会に新しい価値を創造するアフィリエイト広告会社/設立以来右肩上がりの成長率を誇る/自慢のオフィス・業界最高水準の手厚い福利厚生

<仕事内容>

【グローバル事業】

現在、当社ではグローバル展開を社内最注力施策としており、日本で培った成果報酬型広告のノウハウを活かして、海外向けのWEB広告代理店事業の拡大をしております。

台湾・韓国・マレーシア・シンガポール等に向けた海外進出企業向けのマーケティング支援や、グローバル向け新サービスを展開をしています。

当社の特徴は、自社開発したパフォーマンステクノロジーネットワークを展開しており、現在累計100万以上のパートナーメディアをネットワーク化。

多種多様なメディアがあるので、クライアント様はWEB・SNS・アプリ内等、広く最適な掲載面に成果報酬で広告を掲載できるのが特徴です。

海外向けのWEB広告代理店事業を展開し、海外進出を希望するクライアントのプロモーションや物流に関するコンサルティング等、幅広く対応して頂きます。

このポジションは、日本を含むアジア市場で事業拡大をするグローバル企業向けのマーケティング支援や、グローバル向け新サービスの新規顧客開拓がメインになります。日本・アジア地域でのビジネス拡大を希望する新規クライアント獲得、プロモーションに関するコンサルティング等、幅広く対応して頂きます。Webプロモーションスキルとコンサルティングのノウハウを学ぶことができ、英語や中国語スキルを業務内で活かすことができます。

【具体的な業務イメージ】

日本を含むアジア地域に進出したい欧米企業の新規獲得がミッションです。

受注後もクライアントのKPI達成に向けて顧客のグローバル戦略のマーケティングパートナーとして、課題解決に向けてチームで動きます。

具体的には、市場分析からマーケティング戦略の立案、進出国へのローカライズ戦略など、クライアントとともに成功に繋がる企画・提案を行います。

【ポジションの魅力】

- ・ 海外向けWEB広告のマーケティングソリューション営業として、グローバル企業のアジア進出支援に携われます。
- ・ 個人の裁量も大きく、マーケティング知識を活かしクライアントの海外ビジネスの成長・拡大に貢献できます。
- ・ 多国籍メンバーが多数在籍しており、多種多様な能力や文化背景を業務でも活かすことができます。
- ・ マレーシア法人もあり、現地の商慣習も取り入れたローカライズ戦略をチームで立案していきます。

<アピールポイント>

自社サービス・製品あり

日系グローバル企業 ベンチャー企業 年間休日120日以上 産休・育休取得実績あり 教育・研修制度充実 資格支援制度充実
新規事業 海外事業 マネジメント業務なし

Required Skills

【必須(MUST)】

- ・ 大学/大学院卒
- ・ 営業経験1年以上（業界不問）
- ・ ビジネスレベルで英語の活用が可能な方
- ・ 日本企業の海外進出支援、及び海外向けWEBプロモーションに興味がある方

【歓迎(WANT)】

- ・ ビジネスレベルの中国語スキル
- ・ 広告業界での新規開拓または企画営業経験者
- ・ 営業経験者（新規顧客獲得）

【求める人物像】

- ・ 自身のスキルを高める意欲のある方(Eager to learn)
- ・ 誠実な方(Honesty)
- ・ 自律的に行動できる方(Self motivated)
- ・ 人とのコミュニケーションに自信のある方(Communication skill)
- ・ 目標達成意欲の高い方
- ・ 人の役に立ちたい、サービス精神旺盛な方
- ・ インターネット業界の仕組みに興味のある方

【雇用形態】 正社員 *試用期間:あり(3ヶ月)

【想定年収】 400万 ~ 600万円

【勤務地】 東京都渋谷区円山町3番6号 E・スペースタワー 9F

【休日休暇】

- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日
- 夏季休暇（2日間）
- 年末年始休暇（年度によって異なる。5日間は確約）
- 有給休暇
- 慶弔休暇
- 産前・産後休暇（取得実績あり）
- 育児休暇（取得実績あり）
- 骨髄ドナー休暇制度

【手当/福利厚生】 ◎業界最高水準の手厚い福利厚生

◀保険▶

各種社会保険完備(健康保険/厚生年金保険/雇用保険/労災保険)

◀諸手当▶

- 通勤手当支給
- 住宅手当(3万円/月 ※条件有)
- ランチ手当（提携弁当サービスの割引利用、提携店舗の外食補助）
- スポーツクラブ手当（提携ジムの割引利用）
- インセンティブ制度
- 役職手当
- 子供手当
- 確定拠出年金
- 結婚祝金
- 出産祝金
- 改善案手当(良い改善案を採用されたら支給)

◀スキルアップ支援▶

- 書籍手当(書籍購入費用の半額を補助)
- 入社研修制度、メンター制度
- 研修制度、役職者外部研修
- 社内表彰制度、報奨制度(月間MVP、年間MVPなど)

Company Description