



大規模案件におけるプロジェクトマネージャー

[New] Our Global Client is looking for

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1454783

Industry

IT Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 30th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

大規模案件におけるプロジェクトマネージャー

■採用背景

- 御社では先進的で柔軟且つ合理的な企業全体のシステム構成を描き、
- 戦略立案からSI及びチェンジマネジメントまでEnd to Endで支援するビジネスが右肩上がりの成長曲線を描いています。
- 当チームはそうしたビジネスを組織横断的に支援するため、大規模案件のPMロールを担っていただける方を募集しています。

- ・ご入社後はご経験、専門領域に応じて各組織の案件に関与いただく予定です。

■業務内容

- ・プロジェクトマネージャーとしてクライアント、社内メンバー、国内外オフショア拠点メンバーなどのリソースを統括
- ・構想策定～要件定義～導入開発～運用保守までEnd-to-Endでサービスデリバリーを管理

Required Skills

■必須スキル

- ・基本的なSDLC(Software Development Life Cycle)に則ったシステム導入のプロジェクトマネジメント経験（中～大規模プロジェクト）※領域、業種問わず
- ・クライアントのマネジメント層含むステークホルダーとの折衝経験*

■任意スキル

- ・特定または複数の業界における業務知識
- ・PMP等プロジェクトマネジメント資格
- ・海外オフショアとの協業経験
- ・英語力

勤務地：東京

★少しでもご興味ございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリア

アにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSier企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション