

## 【キャリア採用】 Account Sales Manager(営業部)

## Job Information

**Hiring Company**

Synology Japan Co., Ltd.

**Subsidiary**

Synology Japan 株式会社

**Job ID**

1450223

**Division**

営業部

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Akihabara Station

**Salary**

4.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Work Hours**

9:00~18:00 (実労働8時間)/休憩時間：12:30~13:30 (1時間)

**Holidays**

GW、夏季休暇、お盆休み、年末年始休暇、特別休暇（慶弔・ボランティア・永年勤続リフレッシュ休暇）、出産・育児休暇、生理休暇等

**Refreshed**

December 27th, 2024 03:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【部門情報】

Synologyの製品は家庭用からビジネス向けまで、様々な分野でお客様の多岐にわたるニーズに応え、大きな市場シェアを占めています。営業部では、サーバーの開発からデータ管理・バックアップ・移行、セキュリティ監視までの一連のソリューションを含む、豊富な製品知識で顧客関係を維持しながら製品の提案営業を進めています。

### 【仕事内容】

★ グローバルに活躍//大手企業にも導入実績多数//販売代理店へ「NAS製品」の提案営業 ★

具体的には

まずは当社のNAS製品について学んで頂き、ゆくゆくは販売代理店1社の担当をお任せ。

新製品についての情報提供だけでなく、様々な媒体を活用したプロモーション活動など、あなたのアイデアを存分に活かします！

1. 代理店への販売支援 毎月、新製品をリリース&改善するため、使い方・優位性などをメールでご案内・営業。

新製品についての英語資料を翻訳したり、価格・在庫面の管理なども担当します。

2. 販売施策の決定 製品の価格や訴求方法などを本社や代理店と交渉・決定。

例えば、大手通販通販サイトでキャンペーンを行う際の割引価格など、売上UPのためのプランニングを行います。

3. プロモーション/イベント 製品の認知度向上に向け一般ユーザー向けのイベントを企画・運営（通常時は、3ヶ月～半年に1回程）。最近Youtubeでの動画配信に注力しています！

4. その他

◆ 代理店向け製品勉強会（3ヶ月～半年に1回程）

◆ 問い合わせフォームの対応 等

---

### Required Skills

#### 【必須要件】

1. PC、IT業界の就業経験がある方（2年以上）
2. サーバーに詳しい方、特にエンジニア、IT業界のバックオフィス（サーバーの管理やテクニカルサポート）の経験がある方（1年以上）
3. File Server 販売経験のある方（1年以上）（NAS経験者優遇）
4. IT業界に関連した顧客やクライアントを担当した営業/カスタマーサポート/マーケティングの経験がある方（1年以上）
5. ネイティブレベルの日本語能力のある方

#### 【歓迎条件・求める人物像】

1. ITパスポート、情報処理技術者試験(基本情報技術者試験、ネットワークスペシャリスト試験、情報セキュリティマネジメント試験等)の資格を持っている方
  2. 日常会話レベルの英語力を持っている方
  3. お客様の要望をくみ取り、お客様に寄り添った対応が行えるビジネスコミュニケーション能力のある方
  4. 協調性をもって物事に取り組める方
  5. 好奇心旺盛で、新しい事も積極的に吸収できる方
-

## Company Description

### Synology

データはあらゆる業界の変革にとっての核心で、それこそがSynologyの役割が期待される重要な部分です。その中核において、当社の使命は世界中のデータを管理、保護することです。Synologyは、デジタルワールドで爆発的に増えているデータを収容するために必要な規模で、フラッシュからディスクさらには複数のクラウドアーキテクチャまでアクセスが求められるデータを企業が管理、保全、保護できるようにします。

#### 業界トップの実績

600万を超えるインストレーションでIT業界の精鋭たちの信頼を勝ち得ているSynologyは、彼らのデータの管理手法を洗練されたシンプルさ、安全性、信頼性で変革することを目指しています。当社は、増え続ける期待と需要に応えるべく、着実な実績をもつ最先端の革新性と現場で実証された信頼性で支えられた一連のソリューションをお届けします。

#### 業界トップの実績

お客様の成功が当社の使命です

パイオニアとしての専門性と豊富な経験を併せ持つSynologyは、業種を問わず世界中のお客様にベストフィットするソリューションを提供します。当社のソリューションで自らのビジネスをシームレスかつ安全に移行、拡張、管理したのかを当社のお客様から直接お聞きください。

#### 採用関連

2000年に設立されたSynologyは、600万を超えるインストレーション、数百社のチャネルパートナー、世界中に6箇所の拠点を有しています。Synologyでは、大胆な発想とスマートな仕事で日々違いを生む努力をしています。あなたがもつスキルを拡大し、当社と共に無限の可能性を追い求めてください。当社で才能を思う存分発揮してください。