



Sales Manager | 英語力を生かす | 主に外資系企業へのアプローチを行っていただきます
| リモートワーク×グローバル

クライアントは世界中で誰もが知っている有名な企業

Job Information

Hiring Company

[Adecco Ltd.](#)

Job ID

1446932

Industry

Other (Recruitment Services)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 11 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

1日実働7.5h(休憩1h) 標準9:00~17:30(休憩時間12:00~13:00) フルフレックス 7:00~22:00

Holidays

年間休日124日、完全週休2日制、土日祝(年末年始休暇、夏季休暇、慶弔休暇等)、休暇：産前産後/男女育児/特別休暇/介護

Refreshed

December 16th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【メインミッション】 事業部の営業戦略に沿った新規顧客開拓と受注（主に外資系クライアント獲得）

- ここ数年でクライアントが急増しビジネス拡大に伴う増員
- SFAやLinkedInなどの顧客情報に基づく顧客へのアプローチ
- TAG ジャパン営業チームとの連携により、エコシステム推進の視点での営業活動
- グローバルチームとの連携による、営業活動
- 入札案件や提案書の作成
- クライアントのRPO部門への課題解決のためのPJ事業導入提案
- 健在ではなく潜在層にターゲットをしばっての開拓
- クライアント獲得に向けての戦略から実装

※TAGジャパンはすべてのビジネスと横ぐしで連携し、採用ソリューションをつくり顧客へサービスを提供しているビジネスでありブランドです。

Required Skills

- 必須-営業経験3年以上
- 英語-ビジネスレベル
- チームやプロジェクトのマネジメント経験
- RPOの経験（MSPの経験もあると尚可）または人事採用か人材紹介サービスの経験
- 外資系への知見がある、国際的なビジネス経験

■魅力

- クライアントは世界中で誰もが知っている有名な企業がメイン（製薬、金融、エネルギー、半導体）
- リファラルでのクライアントが増えているので当ブランドの認知度が高い
- 経営層との接点が多く、ナレッジ蓄積や経験が豊富になる
- 自由度の高い意見交換、能力が高いメンバーとフレンドリーな環境で働くことができる
- 自分がこの部署をつくりあげていくんだというアントレプレナーシップをもてる
- マネージャーがキャリアをサポートしてくれている環境
- クライアントがどんなビジネス戦略や意義をもって世界を動かしているのかをRPO事業を通して知れる面白さ

Company Description

Adecco Group Japanでは一昨年より新たな中期事業計画をスタートさせ、「『人財躍動化』を通じて、社会を変える。」をビジョンとして掲げ、事業を推進しております。2023年はビジョン実現に向けさらなるチャレンジを続け、変革をドライブする一年にしたいと考えております。

本年4月、ブランドや事業戦略について大きな2つの変革を予定しております。

まず、日本における人財紹介・転職支援のサービスブランドであるSpring転職・就活エージェントを「LHH」へ統合いたします。それにより、人財紹介・転職支援から人財育成・再就職支援などのキャリアトランジション支援サービスまでを包括的に提供することが可能になります。また、テクノロジーソリューションを展開するModisは、社名を「AKKODiSコンサルティング株式会社」へ変更し、エンドツーエンドのコンサルティングサービスを提供するコンサルティング会社へと生まれ変わります。

Adecco、そして新たに生まれ変わるAKKODiSとLHHという3つのビジネスユニットを中心に、Adecco Groupは2023年も「『人財躍動化』を通じて、社会を変える。」というビジョンの実現に向けて邁進いたします。働く方々が自身のライフビジョンやキャリアビジョンを見出すお手伝いをすることで、生き生きと働き、働くことを通じて幸せを感じる機会を創出できるよう尽力いたします。また、お客様に対してはビジネスの飛躍を支えるパートナーとして、お客様のより良い職場環境の実現に貢献できるよう、社員一丸となり取り組んでまいります。

We believe in people and their place in the world of work. Everything we do as a company reflects our desire to continually evolve the concept of work for today and tomorrow. We pride ourselves on our ability to deliver a wide range of multi-disciplinary solutions across all sectors and areas of employment. We deliver people solutions on a local and international level, shaping the future of work and the global employment landscape. Our solutions are trusted worldwide and provide a global conscience in human resources. We believe that where work is allowed to thrive, economies grow, and societies prosper. We therefore see it as our duty to provide decision-makers with insight and recommendations, organisations with people and infrastructure, and ultimately, individuals with opportunities. We believe that we're in a unique position to help organisations navigate change. Our global perspective gives us the data and insight needed to advise and comment on the status and future of the world's labour markets. Our role is to stand alongside businesses worldwide to empower, enlighten and inspire them to embrace the future.